TRW – Safety

Миссия: Завершена.
CORNER MODULE.

Как ведущий партнер автомобильной промышленности мы предлагаем уникальную концепцию «Corner Module», объединяющую комплекс технологий: тормозную систему, рулевое управление и подвеску.

Благодаря новому ассортименту амортизаторов, пружинных рессор и защитных комплектов TRW, производимых на специализированном заводе в Европе, Вы и Ваши клиенты можете рассчитывать на качество продукции и технологические ноу-хау ведущего производителя оригинального оборудования. Узнайте больше о концепции «Corner Module» у местного представителя TRW или на нашем сайте.

CORNER MODULE
A TRW SYSTEM

Тормозная система. Рулевое управление. Подвеска

ШАТЕ-М плюс
shate-m.by

гильдия

Шате-М плюс

Корпоративное издание 2011

Поездка Corteco, NGK

Семинар NGK

Поездка в Китай

10-летие компании

- Наши белорусские партнеры
- Поездка KYB, DOLZ
- Новости Patron
- Тест-драйв

гильдия Шате-М плюс

LEMFÖRDER

Запчасти конвейерного качества

LEMFÖRDER устанавливает стандарты качества и безопасности. Ведущие производители легковых автомобилей доверяют нашей компетентности и высоко ценят десятилетиями продолжающееся партнерство в области поставок на конвейер.
Доверяйте и Вы LEMFÖRDER.

LEMFÖRDER - безопасность в подвеске и рулевом управлении.

LEMFÖRDER - торговая марка ZF

www.zf.com/ua

NORMA

the connecting professionals

Потребительская ценность через инновации.

Соединение решений для более эффективного использования источников энергии.

10-28-10-111207-SE

www.normagroup.com

Power Transmission Group

Наш стимул - это Ваш успех

www.contitech.de/aam

Если вы сделали свой выбор в пользу качества, которому отдают предпочтение автопроизводители при комплектации автомобилей, то компания ContiTech может предложить вам значительные преимущества:

- высокое качество продукции
- полная программа для легковых и грузовых автомобилей
- активная поддержка точек продаж и автомастерских
- “горячие” линии по техническим вопросам и семинары

ContiTech Antriebssysteme GmbH
D-30165 Hannover
E-Mail aam@ptg.contitech.de

Continental CONTITECH

Дорогие друзья, партнеры и коллеги!

Приветствую Вас на страницах третьего номера корпоративного издания «Гильдия ШАТЕ-М ПЛЮС»!

Данный выпуск посвящен десятилетию со дня образования ШАТЕ-М ПЛЮС, а так же тем знаковым событиям и лицам, которые оставили свой след в истории нашей компании.

Для меня большая радость оглянуться в прошлое и оценить, как многого мы смогли достичь, благодаря совместным усилиям за эти 10 лет, заняли лидирующие позиции в оптовой продаже автозапчастей на территории бывшего СССР. Опираясь при этом в своей деятельности на моральные устои и принципы, важнейшие для каждого человека. Более того, уходящий 2011 год был очень значимым и показательным для всех. Я искренне горд тем, что нам удалось ещё больше объединиться, учитывая интересы каждого и многолетний опыт продуктивной совместной работы, сохранив при этом уважение, честность и заинтересованность в развитии нашего общего дела.

От всей души хочу поздравить вас, дорогие друзья, с Рождеством и наступающим Новым Годом! Пожелать вам и вашим семьям крепкого здоровья, благополучия, мира, добра, любви и реализации всего задуманного.

С уважением,
Константин Шавель.

Содержание

История компании *«Шате-М Плюс»* 4

Гильдия *«Шате-М Плюс»* 6

Наш новый дом 10

Наша работа 12

О компании *Eni S.p.A.* 14

Прокладки головки блока цилиндров из многослойной стали от *Victor Reinz* 22

Formpart - Производство, Продукция, Разработки, Качество 24

Сервисная программа 26

Philips 2010-2011 30

Посещение завода *Gates* 34

Посещение завода *KYB* 34

Весенняя поездка в Китай 35

Поездка в Австрию и Германию. Заводы *Knecht* и *FAG* 37

Осенняя поездка в Китай 38

Ознакомительная экскурсия в Польшу на завод *Brembo* 41

Elastogran оригинал должен быть заменен на оригинал 42

Самосовершенствование для успешного бизнеса 44

Как установить ремень Stretch Fit
при помощи монтажных инструментов от компании *Gates* 46

Вехи пути *Brembo* 50

Тест-драйв. *Alfa-Romeo 156* 54

Тест-драйв. *Acura MDX* 58

Координатор проекта - менеджер по рекламе Васюк Виталий

команда

Нам 10 лет!

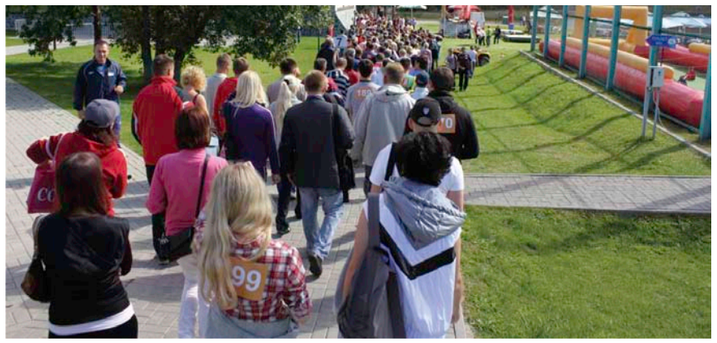
Кто умеет работать, тот умеет отдыхать!

Ведущий мероприятия - популярный комментатор и журналист - Владимир Новицкий

4 сентября 2011 компания Шате-М плюс, отметила своё 10-летие.

Праздник состоял из спортивно-развлекательной программы, которая была насыщена духом соревнования и позитивными эмоциями. Место проведения - Горнолыжный центр Логойск, был выбрал не случайно . Свежий воздух, живописный лесной пейзаж и пение птиц - всё это создавало атмосферу отдыха, которая являлась неотъемлемой частью работы. Как говорят мудрые люди – как человек отдыхает, так он и работает. Поэтому мы любит отдыхать с душой, позитивном, полностью посвящая себя любому делу , в котором участвуем.

Данное мероприятие ещё больше сплотило коллектив компании, укрепив командный дух и объединив всех участником в одну большую команду и семью.



Все команды должны были побороться за первых три призовых места и кубок “ШАТЕ-М плюс” - символ лидерства, сплоченности и взаимовыручки.

Команда “Элита”

ГИЛЬДИЯ-М
Издание для профессионалов своего дела

Творчество, креатив и самовыражение - неотъемлимая часть любого дела.

Команда “От заказа до прихода”:
Всем компьютеры поставим,
Без работы не оставим,
Привезем и растаможим,
Дружно продавать поможем,
Настроение - высший класс!
Берегись противник нас!

Все участники были разделены на 8 команд.
В первом конкурсе каждая из команд должна была придумать себе название, девиз и флаг.

“Монолит” - нас ждет успех!

Команда - “Сборная мира”:
Сборная мира,
В единстве наша сила!

Команда “Столичные”
Наш девиз - мы победим,
Подберем и продадим!

“Ответственность, честность и преданность компании - вот главные качества, которыми должен обладать каждый сотрудник.”
Александр Цивинский

Команда “Плюс”
Только вперед, и только все вместе!

“Я всех искренне и от всей души поздравляю с десятилетием. Выражаю свою признательность за тот вклад, благодаря которому мы стали лидерами. Желаю нам оставаться ими всегда, сохраняя внимательность друг к другу, свет и добро”

Константин Шавель

Команда “Драйв”:
Мы команда
просто драйв,
Нам водить
по жизни в кайф!

Отмечать наиболее опытных сотрудников нагрудными знаками “Шате-М плюс” стало в нашей компании одной из хороших традиций.

ГИЛЬДИЯ-М
Издание для профессионалов своего дела

По-настоящему “БОЛЬШОЙ” футбол

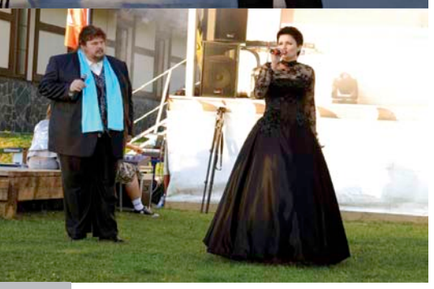
В метании бревна важна не столько сила, сколько правильная техника!

В шуточных костюмах сумо каждый поединок был не на шутку

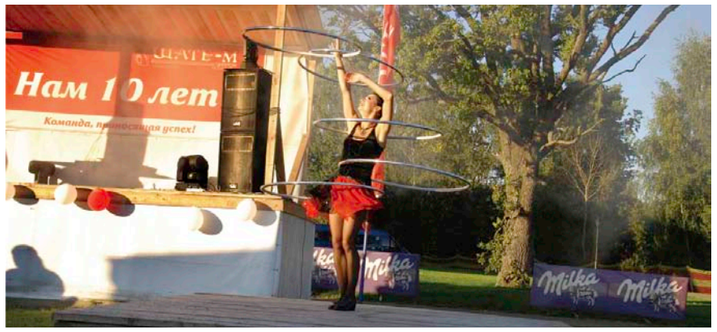
Квадрацикл - по-настоящему командное соревнование. От сплоченности команды и руководства ей зависит успех.

Лыжница. Скорость и слаженная работа всех участников приводит к победе.

Перетягивание каната - один за всех, и все за одного!



Победители - команда “Высшая лига продаж”
Шате-М отдел продаж, этот кубок будет наш,
Всех оставим не у дел - берегись любой отдел!



После спортивных мероприятий развлекательная программа была нысыщена. Среди них:

- бел. гос. заслуженный хореографический ансамбль Хорошки,
- Солисты Венской оперы Гос. Театра оперы и балета Елена Синявская, Григорий Полищук и Олег Гордынец
- заслуженый мастер спорта по художественной гимнастике, серебряный призер Олимпийских игр в Сиднее (2000 г.) Юлия Раскина

Праздничное застолье

Фото со знаменитостью на память.

Мы - команда!

“Видели ночь, гуляли всю ночь до утра...” - вокально-инструментальное творчество в исполнении Владимира Федянина

Спасибо всем, кто принимал активное участие в празднике. Отдельное спасибо людям, организовавшим его, благодаря усилиям которых юбилей получился таким ярким, живым и запоминающимся. Оставившим в сердцах каждого частичку добра, единства и любви к общему делу.

WE ARE THE CHAMPIONS!

eni

i-Sint

eni i-Sint -

линия моторных масел,

которые делают вождение
еще более приятным.

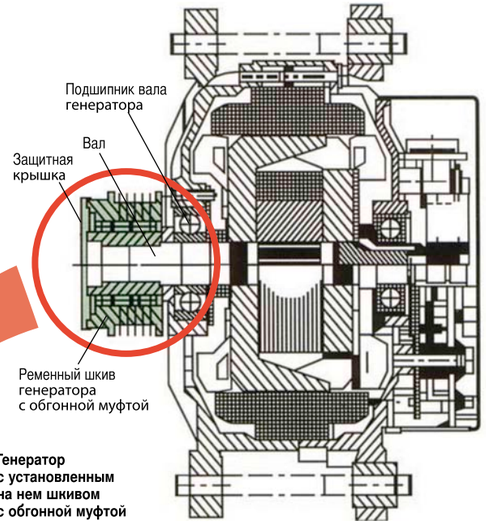
ШАТЭ-М
shate-m.by

Эволюция смазочных материалов Eni для автомобилей

серия	тип продукта	актуальное предложение название продукта	новое предложение название продукта	спецификации и одобрения	назначение и эксплуатационные свойства
tech	0W-30 VW	Agip 0W-30 7007	**eni i-Sint tech 0W-30**	VW 503 00 + 506 00 + 506 01 ACEA A5/B5	Синтетическое моторное масло для двигателей автомобилей VAG (VW, Audi, Seat, Skoda), обеспечивает экономию топлива.
	5W-30 Ford	Agip 5W-30 Eco FO	**eni i-Sint tech F 5W-30**	Ford M2C 913C ACEA A5/B5	Синтетическое моторное масло для двигателей автомобилей Ford, обеспечивает экономию топлива.
	5W-30 GM	Agip 5W-30 LL G	**eni i-Sint tech G 5W-30**	GM LL-A-025 GM LL-B-025 ACEA A3/B4 API SL/CF	Синтетическое моторное масло для двигателей автомобилей GM/Opel, обеспечивает экономию топлива.
	5W-30 Renault	Agip 5W-30 C4	**eni i-Sint tech R 5W-30**	ACEA C4 Renault RN 0720	Синтетическое моторное масло для последнего поколения дизельных двигателей автомобилей Renault , обеспечивает экономию топлива.
	5W-30 Mazda	Agip 5W-30 C1	**eni i-Sint tech M 5W-30**	ACEA C1 JASO DL-1	Синтетическое моторное масло для двигателей автомобилей Mazda, обеспечивает экономию топлива.
i-Sint	5W-30 Multi OEMs	Agip 5W-30 Formula Future Agip 5W-30 7008	**eni i-Sint 5W-30**	ACEA A3/B4 VW 504 00 + 507 00 MB 229.51 BMW-LL-04 Porsche C30	Синтетическое моторное масло, удовлетворяет требованиям ведущих автопроизводителей, обеспечивает экономию топлива и эффективную работу систем снижения токсичности выбросов (DPF и CAT).
	5W-30 Fiat PSA Honda Toyota	Agip 5W-30 Formula C2	**eni i-Sint FE 5W-30**	ACEA A5/B5, C2 API SM/CF ILSAC GF-4 FIAT 9.55535 S1	Синтетическое моторное масло, удовлетворяет требованиям ILSAC GF-4, обеспечивает экономию топлива и эффективную работу снижения выбросов (DPF и CAT).
	5W-30 MB BMW GM	Agip 5W-30 Formula Prestige	**eni i-Sint MS 5W-30**	ACEA C3 API SM/CF VW 502 00 + 505 00 MB 229.51 BMW-LL-04 meets GM DEXOS II™ requirements	Синтетическое моторное масло, удовлетворяет требованиям ведущих автопроизводителей, обеспечивает экономию топлива и эффективную работу систем снижения токсичности выбросов (DPF и CAT).
	5W-40 MB BMW	Agip 5W-40 Formula Prestige Agip 5W-40 7004	**eni i-Sint MS 5W-40**	ACEA A3/B4, C3 API SM/CF VW 502 00 + 505 00 + 505 01 MB 229.51 BMW-LL-04 Porsche A 40	Синтетическое моторное масло, удовлетворяет требованиям ведущих автопроизводителей, обеспечивает экономию топлива и эффективную работу систем снижения токсичности выбросов (DPF и CAT).
	5W-40	Agip 5W-40 Sint Evolution Agip 5W-40 Sint TD Evolution Agip 5W-40 Sint Common Rail Agip 5W-40 Extra HTS	**eni i-Sint 5W-40**	API SM/CF ACEA A3/B4 VW 502 00 + 505 00 MB 229.3 BMW LL 01 GM LL-B-025 Porsche A 40 Renault RN 0700/0710	Синтетическое моторное масло, удовлетворяет требованиям ведущих автопроизводителей, обеспечивает экономию топлива и надежную защиту от износа.
	10W-40	Agip 10W-40 Sint 2000 Agip 10W-40 Formula LL Plus	**eni i-Sint 10W-40**	API SL/CF ACEA A3/B4 VW 502 00 + 505 00 MB 229.3	Полусинтетическое моторное масло, удовлетворяет требованиям ведущих автопроизводителей, обеспечивает экономию топлива и надежную защиту от износа.
	10W-40	Agip 10W-40 Sint 2000 TD	**eni i-Sint TD 10W-40**	API CF/SH ACEA A3/B4 VW 505 00 MB 229.1	Полусинтетическое моторное масло для дизельных двигателей удовлетворяет требованиям ведущих автопроизводителей, обеспечивает надежную защиту от износа.
	15W-40	Agip 15W-40 F1 Supermotoroil	**eni i-Base 15W-40**	API SL/CF ACEA A3/B3 VW 501 01 + 505 00 MB 229.1 quality	Минеральное моторное масло, удовлетворяет требованиям ведущих автопроизводителей, обеспечивает надежную защиту от износа.
professional	5W-40	Agip 5W-40 Sint Professional Agip 5W-40 Extra HTS	**eni i-Sint professional 5W-40**	API SL/CF ACEA A3/B4	Синтетическое моторное масло для профессионального применения обеспечивает надежную защиту от износа.
	10W-40	Agip 10W-40 Formula Plus One Agip 10W-40 Formula LL Plus	**eni i-Sint professional 10W-40**	API SL/CF ACEA A3/B4 MB 229.1 quality	Полусинтетическое моторное масло для профессионального применения обеспечивает надежную защиту от износа.
	15W-40	Agip 15W-40 HD Dual Agip 15W-40 F1 Supermotoroil	**eni i-Base professional 15W-40**	API SG/CD	Минеральное моторное масло для профессионального применения обеспечивает надежную защиту от износа.

ИННОВАЦИЯ
В РЕМЕННОМ ПРИВОДЕ

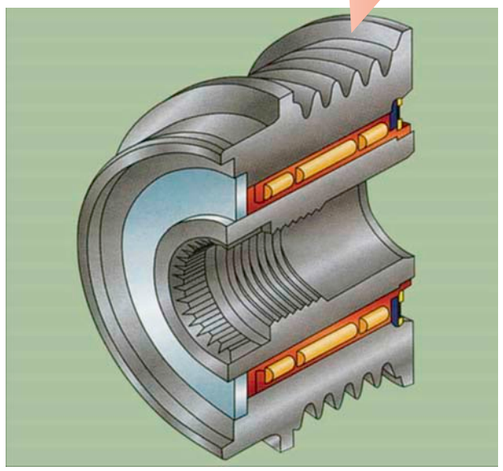
Шкив генератора с обгонной муфтой



Генератор с установленным на нем шкивом с обгонной муфтой

Конструкция и функциональное назначение

- Предназначен для защиты генератора от воздействия крутильных колебаний коленчатого вала.
- Применяется, как правило, в автомобилях с дизельными двигателями, двухмассовыми маховиками, автоматическими КПП с сильным ударом при переключении передач и генераторами с большим моментом инерции масс.
- Успокаивает колебания ремня.
- Сокращает ход натяжителя ремня.
- Увеличивает долговечность ремня.
- Снижает напряжения в приводе с поликлиновым ремнем.
- Снижает шумность ременного привода.

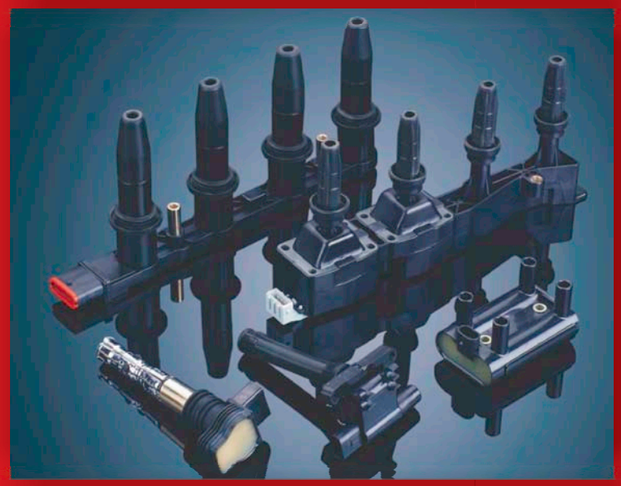


Рекомендации по установке

- **Внимание:** Устанавливать только с применением специального инструмента (мелкошлицевой профиль).
- Шкив и внутреннее кольцо изделия являются незакаленными токарными деталями.
- Допускаются небольшие царапины на поверхности шкива. Толщина покрытия составляет 3–10 мкм.
- Момент затяжки при установке на генераторе шкива с обгонной муфтой должен составлять 80 ± 10 Нм. Необходимо строго соблюдать момент и направление затяжки!
- Монтажный инструмент должен быть закален и иметь мелкошлицевой профиль в соответствии с DIN 5481-17x20.
- Входящая в комплект поставки защитная крышка легко устанавливается вручную и может использоваться только один раз!
  Использование шкива генератора с обгонной муфтой без крышки недопустимо, поскольку в этом случае не будет обеспечена надлежащая защита!
- Максимальный дисбаланс шкива с заблокированной обгонной муфтой составляет 20 гмм.
- Снятие шкива с обгонной муфтой с вала генератора также выполняется вышеназванным монтажным инструментом.

НОВОСТИ

- сайлентблоки
- втулки
- подушки двигателя
- опоры амортизаторов



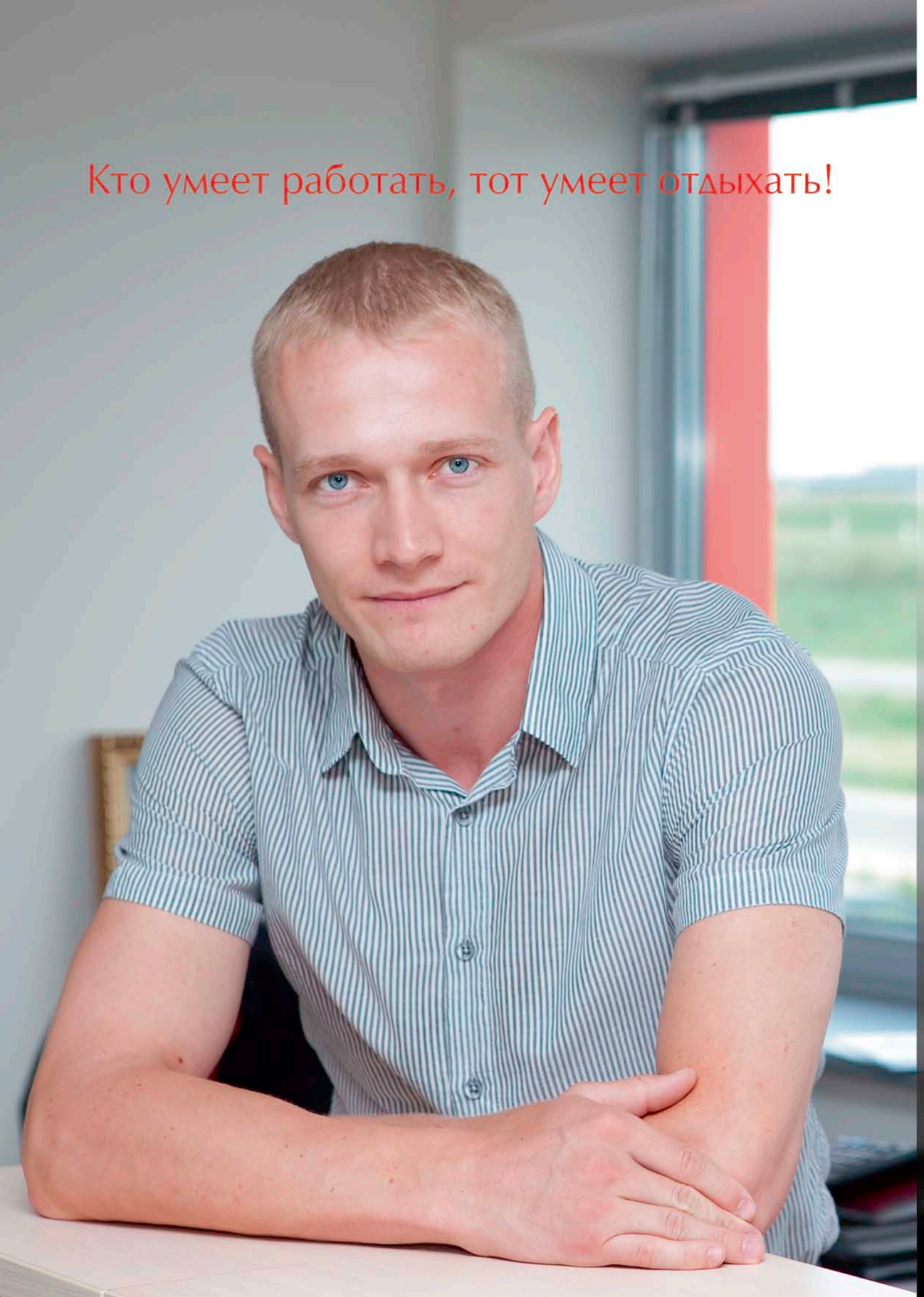
- катушки
- модули зажигания

тросы:
- ручного тормоза
- сцепления
- акселератора
- спидометра
- капота

Новые поступления*

* Подробности уточняйте у Ваших менеджеров

Кто умеет работать, тот умеет отдыхать!



Откровенное интервью
для “ПЕРВОГО делового журнала”
№2 (2) 2011

ДМИТРИЙ УЛЬЯНОВ:

«БЕЛОРУССКИЕ ПОТРЕБИТЕЛИ НАЧИНАЮТ ДОВЕРЯТЬ КИТАЙСКОЙ ПРОДУКЦИИ. И ЭТО МИРОВАЯ ТЕНДЕНЦИЯ»

СЛОЖНО СЕЙЧАС НАЗВАТЬ СТРАНУ, КОТОРАЯ ИГРАЛА БЫ ТАКУЮ ЖЕ РОЛЬ ДЛЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ, КАК КИТАЙ. И ДЛЯ БЕЛАРУСИ ТОВАРЫ ИЗ ПОДНЕБЕСНОЙ СТАНОВЯТСЯ НОРМОЙ – ХОРОШЕЕ КАЧЕСТВО, ПЕРЕДОВЫЕ РАЗРАБОТКИ И ПРИЕМЛЕМАЯ ЦЕНА. В 2005 ГОДУ КОМПАНИЯ «ШАТЕ-М ПЛЮС» НАЧАЛА РАЗВИВАТЬ НА РЫНКЕ АВТОЗАПЧАСТЕЙ ТОРГОВУЮ МАРКУ PATRON (АВТОМОБИЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ КИТАЙСКОГО ПРОИЗВОДСТВА), НЕСМОТРЯ НА ТО ЧТО ТОГДА СОЧЕТАНИЕ «ТОВАРЫ ИЗ КИТАЯ» ВЫЗЫВАЛО САРКАЗМ И НЕДОВЕРИЕ. О ТОМ, КАК ВСЕ НАЧИНАЛОСЬ И КАКИЕ УСПЕХИ У БРЭНДА СЕГОДНЯ, РАССКАЗЫВАЕТ ДМИТРИЙ УЛЬЯНОВ, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ПО РАЗВИТИЮ КИТАЙСКОЙ ПРОГРАММЫ КОМПАНИИ «ШАТЕ-М ПЛЮС».

Осваивая рынок, мы прекрасно понимали, какое мнение сложилось в нашем обществе о китайских товарах. Это была серьезная проблема, ведь сломать стереотип, который формировался годами непросто.

– В НАЧАЛЕ РАБОТЫ ВЫ НАВЕРНЯКА ПОНИМАЛИ, ЧТО КИТАЙСКАЯ ПРОДУКЦИЯ У НАШЕГО ПОТРЕБИТЕЛЯ ИМЕЕТ НЕ ОЧЕНЬ ХОРОШУЮ РЕПУТАЦИЮ. КАК НА ЭТОМ ФОНЕ РАЗВИВАЛИ БРЭНД, КАКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ МАРКЕТИНГА ИСПОЛЬЗОВАЛИ?

– Скептиков хватает и сегодня. Но, как ни странно, они ежедневно используют товары китайского производства и весьма ими довольны. Около 70% объема производимой в мире обуви приходится на Китай – это более 10 миллиардов пар обуви в год, более 80% которых экспортируется. Комплектующие для компьютеров, электронные гаджеты, бытовая техника, одежда, игрушки, посуда, инструменты, товары для спорта и отдыха и даже продукты питания – все это и многое другое импортируется в больших объемах из Поднебесной. В Китае достаточно высококачественных товаров. Другое дело, что в недалеком прошлом в погоне за сверхприбылями многие компании-импортеры выбирали товары исключительно по ценовому признаку. Качеству ввозимого продукта отводилась вторая роль, а этого потребить не мог не заметить.

Осваивая рынок, мы прекрасно понимали, какое мнение сложилось в нашем обществе о китайских товарах. Это была серьезная проблема, ведь сломать стереотип, который формировался годами, непросто. Но рынки находятся в постоянном движении и развитии, и рынок автозапчастей не исключение. Наша компания одна из первых появилась со своим брэндом на рынке Беларуси в новом на тот момент сегменте качественных товаров эконом-класса.

На мой взгляд, самым эффективным инструментом тогда было установление прямых контактов с VIP-клиентами, нашими крупнейшими дистрибьюторами. Благодаря личному диалогу удалось их убедить в том, что у нашего брэнда есть будущее. Это видение наши партнеры смогли ретранслировать своим сотрудникам, а те, в свою очередь, клиентам – конечному потребителю. Но ничего бы не получилось, если бы убеждения не были бы подкреплены отличным сервисом, эффективность которого постоянно повышается. Мы предоставили своим клиентам не только широкий ассортимент по каждой товарной группе, но и обеспечили постоянное наличие товаров на складе. Поскольку логистика товаров из Китая кардинально отличается от европейской, к которой на то время привыкли все компании-импортеры, это стало значительным конкурентным преимуществом.

Развитие брэнда в первую очередь обусловливалось потребностями рынка. Мы предложили владельцам подержанных иномарок отличную альтернативу – запасные части, которые удовлетворяют запросы потребителей и существенно дешевле аналогов европейского производства. Согласитесь, не каждый владелец Volkswagen Golf 2 сможет купить ШРУС GKN, который практически в три раза дороже аналогичного ШРУСа PATRON.

– А ПОЧЕМУ ВЫ СДЕЛАЛИ СТАВКУ НА ТОВАРЫ КИТАЙСКОГО ПРОИЗВОДСТВА?

– Именно в Китае наблюдалась в то время отличная динамика роста благодаря сотням миллиардов долларов ежегодных инвестиций – в модернизацию оборудования, увеличение производственных площадей и мощностей и, что очень важно, обучение и развитие персонала. Многие опытные технические специалисты были перекуплены Поднебесной и до сих пор работают на благо тамошних компаний. Покупались и технологии. Со временем такая тактика принесла свои плоды: стали появляться собственные изобретения и технологии, защищенные международными патентами.

– С ЧЕГО НАЧИНАЛИ И КАКИЕ ТОВАРЫ ПРЕДСТАВЛЕНЫ ПОД БРЭНДОМ PATRON СЕГОДНЯ?

– Начинали с так называемых «расходников»: ШРУСов, тормозных колодок, амортизаторов, дисков, подшипников. Сейчас наш ассортимент включает 25 товарных групп под брэндом PATRON. Это электрика и радиаторы, насосы гидроусилителя руля и многие другие товары.

– РАССКАЖИТЕ О СИСТЕМЕ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА ПРЕДСТАВЛЯЕМЫХ ПРОДУКТОВ?

– Именно этому вопросу мы уделяем особое внимание. Каждый поставщик проходит регулярные испытания на соответствие стандартам качества. Большинство поставщиков имеют сертификаты от немецкой ассоциации TUV, а это гарантия качества от немецких специалистов.

Сертификаты соответствия необходимы поставщикам не только для продажи на внутренний и внешний рынки, но и для поставок запчастей на сборочные конвейеры. Ежегодно мы проходим процедуру обязательной сертификации нашей продукции требованиям безопасности. Имеем действующие сертификаты соответствия Республики Беларусь и Российской Федерации.

Сейчас работаем над созданием своего представительства в Китае и собственной независимой контрольно-испытательной лаборатории, что позволит еще более оперативно контролировать качество и быть полностью вовлеченным в этот процесс.

– КАКИЕ ЕЩЕ ОСОБЕННОСТИ ТОВАРОВ ПОД БРЭНДОМ PATRON ВЫ БЫ ВЫДЕЛИЛИ?

– Главная особенность – это то, что за ней стоят лучшие профессиональные производители Китая. Они не только крупнейшие в своей сфере, но и основные поставщики на автомобильные конвейеры на внутреннем рынке. Многие известные и любимые марки автомобилей собираются сейчас в Поднебесной: Audi6, Volkswagen, Toyota, Mazda, BMW, Ford, Peugeot и другие. Все эти автогиганты доверяют своим поставщикам, так же как и мы.

И не только сборочные конвейеры, но и многие всемирно известные компании, собственные прайват-лэйблы которых давно у всех на слуху, покупают продукцию на тех же заводах, только упаковывают ее в свои коробочки.

Практически вся наша продукция идет на вторичный рынок – автомаркет. В Беларуси практически нет сборочных производств легковых автомобилей. Тем не менее у нас есть поставки некоторых узлов на сборочные линии специальной техники, используемой в сельском и лесном хозяйстве.

– ГАРАНТИРУЕТ ЛИ КАЧЕСТВО СТРАНА-ПРОИЗВОДИТЕЛЬ?

– Страна, в которой находится производитель, ничего не гарантирует. То или иное государство может только создавать благоприятные условия для деятельности компаний. Всю ответственность перед потребителем несет в большей степени правообладатель торговой марки. Он и является самым заинтересованным лицом.

– КАК ПОТРЕБИТЕЛЬ СЕГОДНЯ ОТНОСИТСЯ К КИТАЙСКОМУ ПРОИЗВОДСТВУ? ПО-МОЕМУ, ОТНОШЕНИЕ МЕНЯЕТСЯ В ЛУЧШУЮ СТОРОНУ. БЛАГОДАРЯ ЧЕМУ ЭТО ПРОИСХОДИТ?

– Да, отношение действительно значительно улучшилось. В этом плане информация – наш лучший союзник. Все развитые страны уже привыкли, что Китай – это мировая производительная площадка. Белорусский потребитель постепенно начинает доверять китайской продукции, так как это уже десятилетиями происходит во всем мире. Никто в бутиках на Манхэттене не будет срывать с товара бирку или наклейку – «Сделано в Китае, Малайзии, Вьетнаме» и так далее. Главное – брэнд, а его собственник, уж поверьте, позаботится о таких вопросах, как качество, ассортимент, продвижение.

ИНТЕРЕСНО

Еще со школы мы знаем о четырех великих изобретениях Китая: бумаге, компасе, книгопечатании и порохе. Благодаря мудрости народа Поднебесной в распоряжении у человечества много других полезных вещей: вилка, лапша, туалетная бумага, газовый баллон, настольная игра, фарфор, чай, скрипка, арбалет, гимнастика для оздоровления, автоматическая дверь, банкноты и многое другое. Вызывают уважение такие качества китайцев, как трудолюбие, практичность и внимательность к деталям. Это видно в их отношении к жизни и производимых товарах.

RUVILLE YOUR PARTNER

RUVILLE рад представить вам свой многолетний опыт в разработке комплектов! Комплексные решения с OE-качеством сэкономят клиентам время и деньги.

Взяв за основу базовые знания, инновационные тенденции, креатив и качество, именитый поставщик из Гамбурга рад представить своим клиентам, специализирующимся на автомобильных запчастях для вторичного рынка, полноценную программу комплектов, тщательно подобранных опытными продукт-менеджерами и отвечающих постоянно изменяющимся условиям рынка. В основе всех разработанных компанией RUVILLE комплектов заложена идея о том, что любой ремонт автомобиля есть идеальное сочетание высокого качества, надежности и цены. Другими словами, станции техобслуживания ни в коем случае не должны экономить на безопасности клиента!

Эта философия, к примеру, лежит в основе 17 комплектов осевого шарнира в ассортименте RUVILLE для самых ходовых моделей VW, PSA, Renault, Ford, Opel и BMW. Используя эти комплекты, вы не только обеспечиваете безопасность своего автомобиля, но и сокращаете риск дополнительных поломок и, как следствие, дополнительных расходов. То же самое относится к комплектам водяного насоса с роликами и ремнем для более сорока 6-цилиндровых моторов VW, Audi и Skoda. Это полноценные комплекты, которые при замене ремня предусматривают замену всех необходимых сопутствующих деталей. Дело в том, что износ происходит не только на ремнях и роликах. Если, например, водяной насос интегрирован в ГРМ, то при установке нового ремня этот насос подвержен повышенным нагрузкам. Как следствие, уже через несколько тысяч километров помпа выходит из строя. Чтобы избежать подобного дорогостоящего повторного ремонта, компания RUVILLE рекомендует менять все составные части ГРМ одновременно. Наши комплекты водяного насоса содержат не только необходимые натяжные и обводные ролики, ремень, водяной насос, но и для некоторых моделей термостат!

Для более 40 дизельных двигателей марок VW и Seat компания RUVILLE – помимо комплектов для привода вспомогательных агрегатов – предлагает также комплекты демпфера коленвала с качеством первичной комплектации.

Причина: как и прочие компоненты привода вспомогательных агрегатов, демпфер коленвала также подвержен экстремальным нагрузкам, которые влияют на износ или повышенное охрупчивание материала, а в некоторых даже привести к полному выходу демпфера из строя.

Благодаря технически актуальному ассортименту комплектов натяжных роликов с ремнем, состоящему из более чем 150 артикулов, компания RUVILLE обеспечивает оптимальное покрытие в данной товарной группе.

Помимо этого вы можете найти в ассортименте компании такую товарную группу, как комплекты распределительных валов для легковых автомобилей и легкого коммерческого транспорта. Комплекты бывают в полном и сокращенном варианте.

Полный вариант, к примеру, состоит из распределительного вала, гидравлических или механических толкателей, рокеров или коромысел, а также регулировочных шайб. Без подобных комплектов для современных автомобилей уже не обойтись: с одной стороны, обеспечивается оптимальное распределение мощности, с другой – сокращается выброс выхлопных газов в атмосферу.

Для комфортной и мягкой езды компания RUVILLE предлагает свой ассортимент комплектов опорных подшипников стойки амортизатора для легковых автомобилей и легкого коммерческого транспорта. Неисправный опорный подшипник приводит к тому, что требуется повышенное усилие при рулении, с чем практически не сталкиваешься в современных автомобилях с гидравлическим усилением руля. Однако негативные последствия для материала, а также функционирования всех других компонентов подвески значительно возрастает, что ведет к повышенным нагрузкам и более сильному износу.

Клиенты в более чем 100 странах мира доверяют нашей компетентности в составлении комплектов запчастей, высокому качеству деталей, а также ценят высокий уровень сервиса.

Комплектные программы RUVILLE для Вас!

KYB
Our Precision, Your Advantage

Автомобиль еще в проекте!

Поставщик амортизаторов уже определен!

DANA **VICTOR REINZ®**
Sealing Products

Философия VICTOR REINZ

Глубокое понимание потребностей клиента, постоянное усовершенствование и внедрение новых технологий производства, нетрадиционные решения и концентрация на высоких приоритетах – основные ценности Victor Reinz уже более 80 лет. Придерживаясь этих ценностей, компании удается быть признанным лидером в производстве автомобильных компонентов.

Программа поставляемой продукции Victor Reinz одна из самых объемных и включает полные наборы для ремонта моторов, наборы для ремонта головок блока цилиндров и единичные прокладки для почти всех типов европейских легковых автомобилей. Как поставщик оригинальных комплектующих деталей для производства автомобилей многих известных автомобильных марок, фирма Victor Reinz гарантирует наилучшую обработку высококачественных материалов при изготовлении продукции.

Консалтинг
Victor Reinz не только хорошие слушатели, но всегда готовы подсказать Вам решение соответствующей проблемы. Victor Reinz определим оптимальную уплотнительную систему, специально приспособленную под Ваши требования. Это создает предпосылки для транспарентности и надежности при работе с проектами.

Конструкция и дизайн
Уже на стадии сборки при помощи вычислительных приборов Victor Reinz проводит внутренние испытания, контролируем последовательность сборки, учитываем специфику упаковки, а при составлении планов на вторичное использование заблаговременно думаем о чистосортном разделении материалов. Разумеется, Victor Reinz заботится также о том, чтобы не был обойден и дизайн.

Метод конечных элементов (FEM)
По Вашему желанию Victor Reinz может дать оценку сложной уплотнительной системы. В случае проекта замены уплотнительной системы нет необходимости на практике проводить испытания. Следствием этого является сокращение сроков разработки и экономия Вашего бюджета.

Испытание
Наряду с действительными испытаниями уплотнительной системы на стенде, провыодятся для симулирующие тесты в химических и физических лабораториях, и тем самым исключаются возможности случайных сбоев.

Продукция
Системная мысль продолжает создавать продукцию уплотнительного назначения. Конвейеры, автономное производство, а также полноценное включение всех компонентов в производственный процесс, гарантируют короткие сроки и высокое качество изготовления. Это экономит время и деньги.

Система контроля качества
Согласно системе контроля качества ISO/TS 16949 VICTOR REINZ несет полную ответственность за все уплотнительные системы, все до последнего винтика. Сертификаты свидетельствуют о том, что компания способна выпускать качественную продукцию даже при строгом соблюдении всех экологических норм. DIN EN ISO 14001

Логистика и упаковка
Поставка полностью смонтированных уплотнительных систем экономит Ваши расходы. А об оптимизации способа упаковки в экономическом, экологическом и транспортном аспектах в компании VICTOR REINZ заботятся еще на ранней стадии производственного процесса.

СПРАВКА
Адрес сайта: *www.reinz.ru*
Страна производитель: *Германия*
Группы автозапчастей: *Детали двигателя, Выхлопная система, Кузов/салон*
Для автомобилей: *Alfa Romeo, Audi, BMW, Chevrolet, Chrysler, Citroen, DAF, Daewoo, Daihatsu, Fiat, Ford, Honda, Hyundai, Isuzu, Iveco, Jeep, Kia, Lancia, Land Rover, Lexus, MAN, Mazda, Mercedes Benz, Mini, Mitsubishi, Nissan, Opel, Peugeot, Porsche, Renault, Rover, Saab, Seat, Skoda, Smart, Ssangyong, Subaru, Suzuki, Toyota, VAG, Volkswagen, Volvo, ВАЗ*

Шкивы Corteco

Эксплуатация дольше с оригинальными автозапчастями

Только с оригинальными шкивами от компании CORTECO вам гарантированна идеальная совместимость данной детали, как с двигателем, так и с автомобилем в целом.

При производстве и разработке своей продукции, компания Corteco уделяет большое внимание подбору высококачественных материалов и проведению различных тестов продукции на разных стадиях ее производства в соответствии с высокими стандартами качества Freudenberg Group.

Во многом, благодаря уникальным технологиям и строгому контролю качества, продукция компании CORTECO в сегменте систем виброизоляции пользуется заслуженной популярностью.

Одним из принципов разработки новой продукции является обязательное совместное участие компании CORTECO с ведущими мировыми производителями автомобилей.

Ассортимент компании Corteco насчитывает более 160-ти различных шкивов, для 2850 моделей автомобилей, что позволяет обеспечить большую часть потребности рынка.

Corteco делает замену шкива легче!

В дополнение к имеющему ассортименту шкивов, компания CORTECO предлагает комплекты болтов для 378 типов автомобилей 15-ти ведущих мировых производителей автомобилей.

Компания CORTECO предлагает Вам это комплексное решение для максимально быстрой и корректной установки нового шкива.

Общий ассортимент компании CORTECO насчитывает более 18000 различных продуктов, которые мы радостью готовы предложить нашим клиентам.

Опасно: Повреждения в результате вибрации.

Несоблюдение технического регламента по замене шкива, либо использование не оригинальной детали может привезти к серьезным повреждениям шкива в результате возникающей вибрации, а так же к существенному увеличению уровня шума.

Из-за вибрации, возникающей при использовании выработавшего свой ресурс шкива, либо шкива неоригинально качества, есть существенная вероятность повреждения различных узлов автомобиля. В некоторых случаях возможны повреждения двигателя разной степени.

Большинство автопроизводителей рекомендует замену шкива при фактическом пробеге в 90 000 км, либо совместно с заменой ремня.

При фактическом пробеге в 60 000 км рекомендуется произвести комплексную диагностику шкива.

Помните, в данном случае речь идет о Вашей безопасности.

Оригинал: после 100,000 км/пробега

Не оригинал: Рекламация на начальном этапе эксплуатации

Методы выявления дефектов шкива.

При обыкновенном визуальном осмотре могут быть выявлены следующие дефекты:

- Трещины на эластомере
- Повреждения на ремне
- Деформация ремня

Своевременная замена шкива позволит избежать подобных дефектов.

Для большей безопасности – функциональная проверка.

Наибольшая вибрация ощущается при полной загрузке автомобиля.

Следует обратить особе внимание на следующее:

- Вибрация ремня
- Вибрация натяжителя ремня
- Появление шума

При увеличенной вибрации возникает разрыв ремня, что в последствии может привезти к серьезному повреждению двигателя. Помните о необходимости проверки шкива при каждой замене ремня. Компания Corteco рекомендует всегда при замене шкива использовать соответствующий набор болтов.

CORTECO®
The Perfect Change.

Интервью для
MAHLE *Aftermarket news*

Участие в ФОРМИРОВАНИИ РЫНКА

После распада советского союза Беларусь демонстрировала наилучшее экономическое развитие из всех государств-членов снг. в период с 2000 по 2009 год прирост ввП в среднем составлял 7,4 %, безработица летом 2010 года находилась на уровне 0,8 %. для белорусского рынка автозапчастей в середине 90-х годов были характерны коренные перемены, когда в страну начало импортироваться все больше автомобилей западных производителей, для которых, в свою очередь, требовались высококачественные запчасти и соответствующие сервисные услуги. одним из первых, кто увидел эту изменившуюся потребность рынка и создал предпосылки для ее удовлетворения, был Константин Шавель: в 1995 году он учредил торговое предприятие «ШАтЕ-М Плюс». сегодня предприятие является неоспоримым лидером в сфере торговли автозапчастями и оказания соответствующих услуг.

Принимал значительное участие в формировании белорусского рынка автозапчастей: Константин Шавель, директор и владелец торгового предприятия "Шате-М Плюс"

MAHLE *Aftermarket news:* Господин Шавель, Вы очень хорошо знаете белорусский рынок автозапчастей – ведь в конечном итоге Вы активно участвовали в его формировании…

Да, можно и так сказать. Мы своевременно распознали связанный с импортом западных автомобилей рост требований к качеству запчастей и услуг и стали прочным и надежным связующим звеном между мировыми производителями автозапчастей и автовладельцами, осознающими важность качества. Сегодня мы являемся крупнейшим среди трех крупных продавцов автозапчастей.

MAHLE *Aftermarket news:* Кто именно является Вашими клиентами? Мастерские, продавцы автозапчастей, предприятия по ремонту двигателей, автосалоны, автовладельцы?

В конечном итоге мы предоставляем наши услуги автовладельцам. С одной стороны, мы делаем это при посредничестве наших партнеров, то есть мастерских, автодилеров, магазинов автозапчастей и специализированных рынков автозапчастей, с другой стороны, непосредственно в наших собственных торговых домах.

MAHLE *Aftermarket news:* По каким критериям Вы формируете Ваш ассортимент?

Сегодня мы сотрудничаем более чем со 100 ведущими мировыми производителями автозапчастей,а потому в состоянии предложить нашим клиентам широкий ассортимент автозапчастей для европейских, японских, американских, корейских и российских автомобилей. Разумеется, в наш ассортимент также входят детали для двигателей марки MAHLE Original и фильтры марки Knecht – они пользуются очень большим спросом на рынке. Ведь часть нашей философии заключается в том, чтобы поставлять клиентам изделия наилучшего качества.

MAHLE *Aftermarket news:* Позиция, которую Ваши клиенты всех уровней, по-видимому, очень высоко ценят – ведь Вы являетесь одним из наиболее быстро растущих предприятий Вашей страны…

Действительно, только в одном 2010 году нам удалось увеличить наш оборот по сравнению с прошлым годом более чем в два раза. Разумеется, такой успех не случаен, а представляет собой результат продуктивного сотрудничества с нашими партнерами, а также высокой готовности к обслуживанию и инвестированию – и является, прежде всего, заслугой наших на сегодняшний день 400 сотрудников, каждый из которых работает с высоким профессионализмом и удовольствием, в непринужденной атмосфере, которая характеризуется командным духом, взаимным уважением, доверием и искренностью.

MAHLE *Aftermarket news:* Чтобы добиться такого увеличения оборота, наряду с мотивированным сотрудниками, несомненно, также требуются соответствующие маркетинговые меры…

Тут Вы абсолютно правы. Мы целенаправленно проводим активную рекламную политику и стимулирование продаж, размещаем объявления в газетах, рекламу на плакатах и многое другое. Однако на своем опыте мы убедились, что наиболее эффективным способом стимулирования продаж является посещение нашими клиентами заводов производителей деталей для автомобилей, где они могут сами ознакомиться с разработками, производством и контролем качества. К счастью, компания MAHLE особенно активно действует в этой сфере и поддерживает нас соответствующими предложениями. Я считаю, что такой способ «повышения квалификации» окупает себя – за счет приверженности марке и лояльности к определенным изделиям.

MAHLE *Aftermarket news:* Определенно, имидж марки является фактором успеха – однако обороты зависят от наличия деталей. Что Вы можете сказать нам по этому поводу?

В прошлом году производители деталей для автомобилей в большем объеме, чем когда-либо, поставляли свою продукцию непосредственно автопроизводителям, что немного ограничило наличие деталей на рынке автозапчастей. Однако компания MAHLE Aftermarket проявила в этом отношении исключительную гибкость и отреагировала очень быстро. И все, что есть у нас на складе, благодаря нашей замечательной системе логистики мы можем незамедлительно предоставить нашим собственным клиентам.

MAHLE *Aftermarket news:* Вы ведь осуществили значительные инвестиции, чтобы иметь возможность так быстро осуществлять поставки, и недавно переехали: из Минска, центра торговли автозапчастями, в поселок Привольный в 7 километрах от столицы.

Да, новый четырехэтажный комплекс построен в таких масштабах, что может вместить все, что необходимо компании «ШАТЕ-М Плюс» для работы: не только офисные и складские помещения, но и автозаправочную станцию, кафе, а также мастерскую – короче говоря: комплексный пакет услуг для автовладельцев. Кроме того, для передачи знаний нашим клиентам в сфере торговли и ремонта автомобилей мы предусмотрели соответствующее помещение и будем проводить там курсы и семинары. Как видите, у нас большие планы и мы считаем, что настало время реализовать их.

Aftermarket news: Мы желаем Вам успеха в этом и благодарим Вас за интервью.

белорусские партнеры

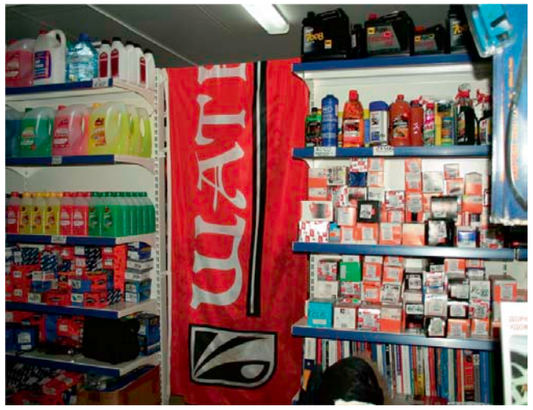
«…Добросовестность и честность, вот основные качества, которые я ценю в людях»

Интервью с владельцем компании «АвтоДив» Дмитрием Дингалевым.

Дмитрий расскажите несколько слов о Вас и Вашей компании?

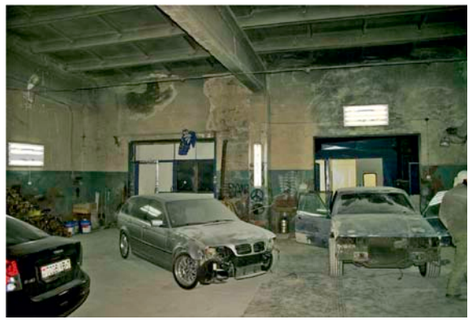
После окончания учебного заведения по специализации «автомеханика», я уже знал, что хочу работать именно в сфере связанной с автомобилями. Как говорится - лучше заниматься тем делом, которое интересно и в котором разбираешься. Тем более что тогда ниша рынка была относительно свободна, а без техники никуда.

На рынке мы уже более 9 лет. За это время компания выросла более чем в 4 раза. Начинали работать с открытия небольшого магазина по продаже запчастей, сейчас у нас их три и в ближайшее время откроется ещё два. Плюс ко всему у нас своя станция технического обслуживания, автомойка и покрасочная мастерская.



Как давно Вы работаете с Шате-М Плюс и почему?

Работаем с первых дней нашего открытия, посоветовали друзья, которые уже с вами работали. Нравится ваше ответственное отношение к работе, внимание и сервис. Всегда чувствуется уважение и доверие как к партнёру, с которым хочет развивать совместный бизнес и вместе расти.



Что для Вас самое главное в работе?

Самое главное для меня это добросовестность и честность, вот основные качества, которые я ценю в людях. Если говорить более конкретно про работу, то тут очень важна квалификация сотрудников. От их умения вникнуть в потребности клиента, грамотно объяснить и помочь сделать правильный выбор зависит очень многое. Вообще я считаю, что продавец должен не просто продавать, а уметь дать честный совет, после которого все сомнения уходят на второй план. Именно после такого подхода клиент, делая покупку уходит довольным, помогая нам, в конечном счете, развиваться и дальше расти.

Насколько широк ассортимент в Ваших магазинах?

Стараемся, насколько это возможно, иметь в наличии как можно больше наименований. Однако, основной упор конечно делается на ходовые расходные материалы: фильтры, масло, детали тормозной системы и подвески. Если той или иной запчасти нет в наличии, мы всегда сообщаем клиенту о возможности её оперативной доставки. Таким образом, каждый клиент приходит к нам с уверенностью, что любая запчасть для него найдется.

Какие трудности были на пути развития Вашего бизнеса?

Наверное, самым сложным было преодолеть бюрократию в самом начале становления бизнеса. Далее, на мой взгляд, это подбор кадров. Действительно сложно найти толкового специалиста, который будет обладать знаниями в области автозапчастей, и при этом считать в себе культуру общения с умением дать клиенту хороший совет.

На каком автомобиле Вы ездите и почему?

Я езжу на Mercedes ML 320. Автомобиль выбрал из-за таких качеств как комфорт и надежность.

Расскажите о Ваших увлечениях и хобби?

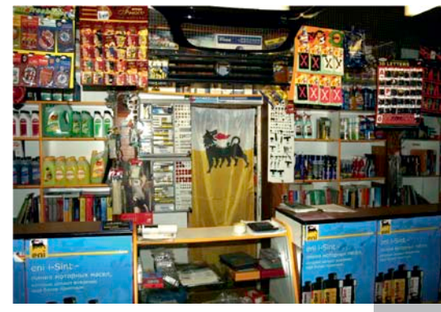
Увлечений и хобби достаточно много. Если говорить про основные, то это прежде всего охота и рыбалка, далее подводная рыбалка и конечно всё, что связано с автомобилями, техникой и мотоциклами.

Что бы Вам хотелось пожелать в дальнейшем партнёрстве с Шате-М плюс?

Хочу пожелать развития и ещё раз развития. Потому что когда вы развиваетесь и растете - мы растем вместе с вами. У вас шире ассортимент – у нас больше клиентов, и так далее.

Также хочется пожелать лично Константину Георгиевичу и всей его команде крепкого здоровья, успехов, духовного и профессионального роста.

Подготовил
Виталий Васюк



ZF стал официальным поставщиком серии DTM

Руководство гоночной серии DTM, чрезвычайно популярной в Германии и Европе, приняло решение об эксклюзивном сотрудничестве с ZF. Уже со следующего сезона 2012 года все три участника - заводские команды Audi, BMW и Mercedes-Benz доверят привод своих автомобилей компетенции и опыту ZF Sachs Race Engineering.

"ZF выиграл тендер на право эксклюзивной поставки сцеплений для участников DTM", объясняет Норберт Одендаль, руководитель подразделения ZF Sachs Race Engineering. "Мы оцениваем такое решение как признание нашей технологической и конструктивной компетенции и лидерства в отрасли и рады возможности оправдать высокое доверие команд этой серии".

Уже сегодня инженеры ZF Sachs Race Engineering работают на будущее гонки DTM: они разрабатывают единое сцепление серии Formula для автомобилей-участников серии следующего поколения, которые

оснащаются двигателями мощностью около 335 kW (480 PS). Особенности сцепления обеспечиваются материалами и технологиями, в них реализованными: высокая живучесть в сочетании с экономичными условиями применения для всех заводских команд.

Сцепления, применяемые в серии DTM, подвергаются чрезвычайно высоким нагрузкам, особенно при старте с места и торможении двигателем. Успехи, достигнутые ZF Sachs Race Engineering в сотрудничестве с командами-участниками в недавнем прошлом, убедительно продемонстрировали вклад и преимущества поставщика сцеплений в завоевание титулов и первых мест на подиумах.

"DTM является признанным ориентиром и законодателем мод в международном автоспорте", добавляет доктор Петер Оттенбрух, Член правления ZF Friedrichshafen AG, отвечающий за технику и технологии. В среднем гонку наблюдают 1.2 миллиона телезрителей, ее посещает огромное количество поклонников на всех этапах, она активно обсуждается в прессе и медиа, и все это проходит на треках Европы. Гонка этой серии представляет прекрасный образец эффективной спонсорской и технической поддержки в автоспорте".

Организаторы серии DTM подчеркивают значение нового формата кооперации с ZF Sachs Race Engineering: "Уже сегодня DTM задает векторы развития техники в ближайшем будущем и безусловно будет продолжать оставаться для всемирного автотранспорта эталоном. Мы рады тому, что смогли заполучить ZF в качестве компетентного технического поставщика решений для всей серии DTM", считает Вальтер Мартес, председатель отделения маркетинга ITR e. V., компании организатора и владельца прав серии DTM.

ДИЗЕЛЬ В БЕЛАРУСИ. ГДЕ ОБСЛУЖИВАТЬ?

РЕКОМЕНДАЦИИ ПРОФЕССИОНАЛОВ.

Согласно Условий гарантийного обслуживания BOSCH (п.7) «На топливные насосы высокого давления (ТНВД) и их запасные части, а также дизельные форсунки/инжекторы и их запасные части гарантия распространяется только в случае проведения ремонта в авторизованных BOSCH Дизель Сервисах/Центрах».

В связи с чем введено столь жесткое требование BOSCH по гарантии мы попытались разобраться в общении с представителями ведущих компаний, занимающихся ремонтом дизельной топливной аппаратуры в РБ.

Насколько актуален дизельный сервис в Беларуси?

Дизельный сервис в Беларуси актуален и мы никогда не останемся без работы, пока на дорогах остаются дизельные автомобили. Новые системы дизельного впрыска чрезвычайно требовательны к качеству топлива. Хотя на белорусских автозаправках продают дизтопливо, которое соответствует европейскому стандарту EN 590, оно не обладает достаточными смазывающими свойствами. Современная дизельная аппаратура страдает от отечественного «сухого» дизтоплива и от недостаточной степени его очистки. К слову, форсунки новых дизельных автомобилей, эксплуатируемых в Беларуси, часто выходят из строя еще в гарантийный период. Наибольшую опасность для топливной системы представляет биодизельное топливо. Не многие знают, что в его состав входит вода, которая оказывает особенно сильное разрушающее воздействие на систему топливного впрыска.

Опишите первые симптомы износа топливной аппаратуры. Когда хозяину необходимо обращаться за сервисной помощью?

Конечно, самый лучший диагност – это сам водитель. Первое, на что стоит обратить внимание – неуверенный запуск двигателя.

Еще один симптом, свойственный двигателям с системой впрыска Common Rail – плавающие обороты холостого хода. В обоих этих случаях необходимо обращаться за квалифицированной диагностикой и ремонтом.

В мире существует еще несколько фирм-производителей дизельной топливной аппаратуры. Можно ли выделить отличия и, возможно, преимущества изделий марки Bosch?

На рынке топливных систем автомобильных двигателей у компании Bosch есть несколько конкурентов. Однако на их фоне продукты и изделия марки Bosch отличаются наибольшей продуманностью и ремонтопригодностью. Например, форсунки марки Bosch можно разобрать и заменить лишь вышедшие из строя части, тогда как форсунки, произведенные другими компаниями, меняются только в сборе.

Одним словом, для клиента весь комплекс работ с системами Bosch обойдется дешевле. Например, ремонт дизтопливной аппаратуры на автомобилях Mercedes и BMW потребует меньше времени и финансовых затрат, чем на моделях марки Toyota, где установлены системы других производителей. В результате, более дешевый автомобиль с проблемами по части топливного впрыска обойдется дороже в обслуживании, чем автомобили премиумных марок, оборудованных системами Bosch.

Спрос на ремонт современной дизельной аппаратуры порождает предложение со стороны вольных мастеров, которые обещают потребителю свою помощь за умеренную плату. Не составляют ли такие умельцы конкуренцию авторизованным дизельным центрам Bosch?

Нет, ни в коем случае. Гаражные умельцы не в состоянии произвести качественный ремонт и дать гарантию

на свою работу и тем более на запчасти, если вообще происходила их замена. Зачастую из-за их вмешательства компоненты топливной аппаратуры получают еще большие дефекты. В итоге потребителю приходится искать у нас способы устранения неисправностей, появившихся в ходе эксплуатации автомобиля и в результате бездарного ремонта.

Павел Владимирович Додонов
Директор станции
ООО «Автодизель-центр Плюс»

Насколько актуальна сфера услуг по ремонту дизельных топливных систем в Беларуси?

Очень актуальна. В основном из-за того, что качество нашего дизельного топлива оставляет желать лучшего. Однако сами по себе детали топливной аппаратуры Bosch надежны. Дизельная система автомобилей страдает от примесей, содержащихся в солярке. Больше всего беспокоят насосы Bosch серии VP (электронно-управляемые) из-за выхода из строя блока управления или механического повреждения. На более современных двигателях с системой Common Rail чаще всего из строя выходят распылители форсунок и запорные клапаны.

В чем преимущества ремонта дизельного топливного оборудования в условиях сертифицированного центра?

Во-первых, упомянутые насосы VP и компоненты системы Common Rail можно правильно отрегулировать и проверить только на стендах Bosch. Во-вторых, мы осуществляем ремонт новыми оригинальными запасными частями производства Bosch. В-третьих, мы даем гарантию на восстановленные компоненты топливной аппаратуры BOSCH: 1 год на запасные части и 2 года на произведенные работы.

Тут же хочется отметить, что многие клиенты обращаются в наш центр после некачественного ремонта на несертифицированных СТО или у гаражных «Кулибиных». Таких клиентов откровенно жалко: ведь им пришлось напрасно потратить деньги на бесполезный «ремонт», и тут им вновь приходится платить. Да, ремонт дизельного оборудования недешев и, как показывает печальный опыт ряда клиентов, лучше не искать возможность бюджетного ремонта. Ремонт насосов и форсунок в условиях нашего центра однозначно поставит жирную точку в мучениях владельца неисправного дизельного автомобиля.

Как долго клиентам приходится ожидать результатов ремонта?

Мы стараемся производить ремонт топливной аппаратуры в течение дня и (!) в присутствии клиента. Ремонт в столь сжатые сроки возможен по ряду объективных причин. Современное оборудование позволяет оперативно и точно производить компьютерную диагностику дизельной системы. Демонтаж проблемных элементов не занимает много времени. Проверка герметичности и работоспособности форсунок, замена изношенных деталей и калибровка насосов на стенде занимает несколько часов. Кроме того, все необходимые запасные детали всегда есть на складе.

Александр Александрович Жуковец
Директор ЧСУП
«Слобода Дизель Сервис»

Вячеслав Валерьевич, какие работы выполняет подразделение Bosch Дизель Сервис?

В сфере легковых автомобилей мы производим диагностику и поиск неисправностей топливной аппарратуры, диагностику давления в топливной системе, диагностику электрических соединений, снятие агрегатов дизельного впрыска и их ремонт. На нашем сервисе очень востребована операция по полной очистке топливной системы, включающая промывку бака, магистралей, замену фильтров. Мы планируем приобрести оборудование и оснастку для выполнения ремонтных работ 3-ей степени. Это позволит нам выполнять гарантийное и послегарантийное обслуживание инжекторов Common Rail по технологии завода-изготовителя, включая их настройку и регулировку.

В рамках обслуживания грузовой техники мы выполняем снятие и установку инжекторов, очистку системы, промывку бака, полный капитальный ремонт насосов, форсунок, с гарантией 1 год на запчасти и произведенные работы. В скором времени наш Bosch Дизель Сервис будет оказывать услуги по диагностике электронных систем грузовых автомобилей. Мы стремимся к тому, чтобы наполнять наши производственные площади качественным ремонтным оборудованием, которое производит компания Bosch.

Насколько на ваш взгляд важны подобные авторизованные центры?

Я могу безоговорочно сказать, что Беларусь не проживет без Bosch Дизель Сервиса. Сеть сервисных центров данного профиля необходимо постоянно развивать. Количество дизельных автомобилей на наших дорогах растет, а вместе с ними растет потребность в качественном ремонте. Даже топливная аппаратура свежепригнанных из заграницы автомобилей находится в плачевном состоянии и нуждается в обслуживании. Не надо забывать о

том, что топливная аппаратура марки Bosch в своем сегменте занимает 70% рынка, следовательно, спрос на ее обслуживание очень велик.

На сегодняшний день большинство Bosch Дизель Сервисов, включая крупнейшие из них, расположены в Минске. Но ведь и в регионах существует такая же проблема с дизтопливом. В наше подразделение приезжают владельцы дизельных автомобилей со всех областных городов, грубо говоря, со всей Беларуси. Люди нуждаются в сервисных центрах, оснащенным современным профессиональным оборудованием Bosch, на котором работают грамотные обученные специалисты. В моем подразделении почти все мастера прошли обучение в центрах Bosch и будут повышать свою квалификацию в дальнейшем.

В Беларуси процветает вторичный рынок запчастей, который привлекает своими доступными ценами. Как часто вам приходится сталкиваться с тем, что клиент отказывается от ремонта в пользу установки «б/ушной» детали?

Если сравнить ценообразование «б/ушной» форсунки и восстановление неисправной, то все-таки более выгодно выполнять ремонт. Большинство заказчиков это прекрасно понимают. К тому же стоимость восстановления незначительно превышает цену старой детали, на которую никто не даст гарантию. Bosch дает клиентам неоценимое преимущество: можно отремонтировать или восстановить любой изношенный компонент форсунки или насоса. Например, технология позволяет заменить корпус инжектора, распылитель, проставочную шайбу, плунжер, нагнетательный клапан и многое другое. Компания Bosch продумала все тонкости и нюансы ремонта своих изделий, что люди по праву ценят. Гарантия на все установленные новые запчасти Bosch составляет 1 год.

Каковы сроки выполнения ремонтных работ?

Мы планируем работу так, чтобы максимально загрузить рабочий день каждого сотрудника. Конечно, бывают периоды, когда поступает очень много обращений в наш Bosch Дизель Сервис. Мы работаем по записи, в среднем время ожидания составляет 1-2 дня.

Если клиент приносит уже снятые с двигателя агрегаты, мы зачастую сразу берем их в работу. В большинстве случаев, наше подразделение выполняет ремонт топливной аппаратуры в течение дня: то есть если мы принимаем автомобиль утром, то вечером он уедет от нас исправным.

Как часто вашим клиентам приходится повторно обращаться за ремонтом?

Как таковых повторных обращений нет, ведь после ремонта компоненты топливной аппаратары работают достаточно долго и надежно в наших условиях. Автовладельцы становятся нашими постоянными клиентами не потому, что их машины часто становятся жертвами некачественного топлива. Зачастую они просто приезжают к нам на диагностику и профилактику топливной системы после смены своего автомобиля на более свежий.

Савич Вячеслав Валерьевич
Руководитель BOSCH Дизель Сервис-
СООО «Автотехинжиниринг»

Какие требования предъявляются к СТО, имеющим статус «Bosch Дизель Сервис»?

На самом деле требований много, станция ежегодно проходит проверки, инициируемые представительством компании Bosch в Беларуси. В ходе проверок ревизию проходит все оборудование используемое для диагностики и ремонта: стенды также подвержены износу, что влияет на точность их показаний, качество восстановления и регулировки оборудования. Также при ревизии станции учитываются такие на первый взгляд незначительные параметры, как влажность воздуха в ремонтных лабораториях. По стандартам компании Bosch этот параметр оказывает влияние на отдельные виды высококачественного ремонта дизельных систем.

Если по данным проверки СТО не удовлетворяет каким-либо требованиям, она теряет статус специализированного дизельного центра.

Как обстоят дела с обучением и повышением квалификации кадров «Bosch Дизель Сервис»?

Обучение персонала и повышение его квалификации полностью лежит на плечах предприятия. Благодаря сотрудничеству с Bosch мы имеем возможность направлять своих сотрудников в Академию Bosch, где преподаются все тонкости ремонта топливного оборудования.

Любопытно, а какие автомобили чаще всего становятся жертвами некачественного топлива?

Абсолютно любые, я не могу выделить какую-то группу машин исходя из их возраста или марки. Диапазон пострадавших автомобилей очень большой: от 10-летних до свежих гарантийных. На самом деле тут все зависит от хозяина и от того, есть ли у него доступ к солярке сомнительного происхождения. Даже единичная заправка дизтопливом из грязной канистры, попадание в топливопровод мусора с грязных спецовок могут серьезно подточить ресурс системы впрыска. Хотя в этом случае честный ответ помогает нашим мастерам максимально оперативно локализовать поломку в топливной аппаратуре.

Щерба Вячеслав Михайлович

ПОЛНЫЙ АССОРТИМЕНТ ПРОДУКТОВ МИКРО-ГИБРИДНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ

Готовые к значительному увеличению своего присутствия на автомобилестроительном рынке, с оперативной точки зрения микро-гибридные транспортные средства предлагают наиболее реальные и надежные технологические решения. Именно поэтому большинство автопроизводителей выпустили, используя эту технологию целый ряд новых автомобилей оснащенных следующими системами:

ОБОРУДОВАНИЕ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ MICRO-HYBRID

Рекуперативное торможение

После того как водитель снимает ногу с педали газа, стартер-генератор немедленно преобразует кинетическую энергию автомобиля (скорость вращения генератора) в электрическую энергию, которая, в свою очередь, подзаряжает аккумулятор. Способность принять заряд и работать в циклическом режиме имеет ключевое значение для правильной и надежной работы такой системы.

Устройства, снижающие расход топлива

Вот примеры специальных микро-гибридных устройств, призванных снизить расход топлива и сократить вредные выбросы:

- интеллигентные генераторы переменного тока
- индикаторы переключения передач
- интеллектуальная энергетика и электронное управление температурой
- термоэлектрические генераторы
- системы Управление по проводам и Торможение по проводам

Любое дополнительное оборудование будет выступать в качестве дополнительной энергетической нагрузки аккумулятора.

Остановка и запуск

В целях экономии топлива эта система позволяет двигателю отключаться при движении автомобиля на холостом ходу, во время остановок на остановках и в пробках.

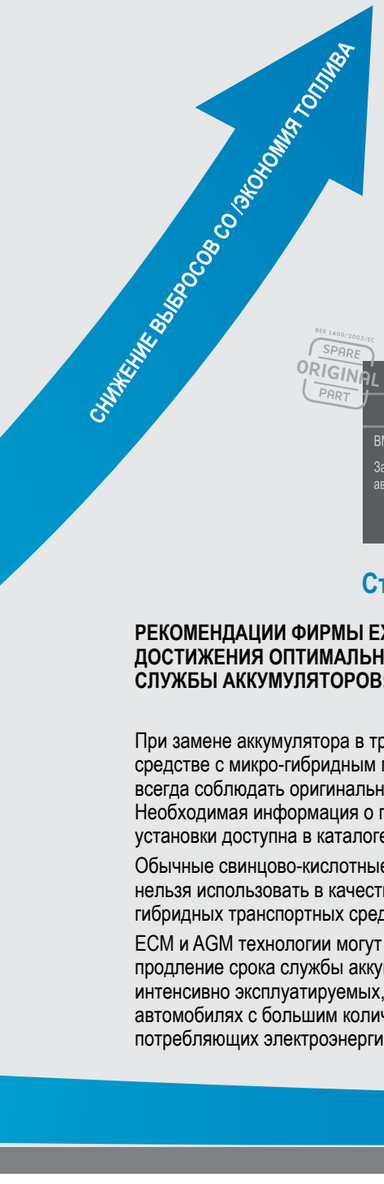
Всякий раз, когда автомобиль останавливается, все электрические устройства получают энергию от аккумулятора, работая в качестве дополнительной нагрузки батареи.

Необходимость повторного запуска двигателя после каждой автоматической остановки увеличивает нагрузку и количество циклов разрядки-зарядки аккумулятора, который должен обладать более высокой энергоемкостью и выносливостью на протяжении всего срока службы.

УДОВЛЕТВОРЯЮТ САМЫМ ВЫСОКИМ ТРЕБОВАНИЯМ К АККУМУЛЯТОРАМ

Разработанная совместно с крупнейшими производителями автомобилей в Европе специально для микро-гибридных транспортных средств, технология Exide AGM (Absorbent Glass Mat) прекрасно подходит для прогрессивных микро-гибридных транспортных средств, оснащенных системой остановки и запуска Stop & Start. Современная технология призвана обеспечивать оптимальную работу в экстремальных условиях циклической нагрузки с возможностью принятия большого заряда и при не полностью заряженном аккумуляторе. Эти факторы являются абсолютно ключевыми для микро-гибридных транспортных средств, оснащенных системой остановки и запуска Stop & Start и системой рекуперативного торможения.

- Оригинальные технологии и высокое качество
- Экстремальная долговечность и производительность, в три раза превышающие возможности традиционных аккумуляторов.
- Максимальная безопасность: Герметично закрытые аккумуляторы с надежной RLA-системой рекомбинации газов обеспечивают максимальную безопасность при установке в кабине автомобиля.



MICRO-HYBRID - РЕШЕНИЕ ФИРМЫ EXIDE

Разработанная совместно с крупнейшими производителями автомобилей в Европе специально для микро-гибридных транспортных средств, технология Exide EcM прекрасно подходит для стандартных микро-гибридных транспортных средств, оснащенных системой остановки и запуска Stop & Start:

- Оригинальные технологии и высокое качество
- Повышенная долговечность, оптимизированная специально для циклического характера работы микро-гибридных автоприводов
- Максимальная безопасность, герметичность, способность работать в условиях высоких температур делают Exide EcM хорошим решением в области аккумуляторов, устанавливаемых под капотом автомобиля

КОНТРАКТЫ EXIDE НА ПОСТАВКИ ОРИГИНАЛЬНЫХ КОМПЛЕКТУЮЩИХ ДЛЯ МИКРО-ГИБРИДНЫХ АВТОТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ	
ТЕХНОЛОГИЯ AGM	ТЕХНОЛОГИЯ ECM
BMW серии Efficient Dynamycs. Заключение контрактов с другими европейскими производителями автомобилей для моделей, которые будут запущены в ближайшее время.	FIAT: 500 и Punto с системой остановки и запуска Stop & Start. ALFA ROMEO: MiTo с системой остановки и запуска Stop & Start. LANCIA: Musa с системой остановки и запуска Stop & Start. TOYOTA: Yaris, Auris с системой остановки и запуска Stop & Start. Заключение контракта с мировыми производителями автомобилей для рынка ЕС.

Стандарты аккумуляторов будущего доступны уже сегодня

РЕКОМЕНДАЦИИ ФИРМЫ EXIDE ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ ОПТИМАЛЬНОГО СРОКА СЛУЖБЫ АККУМУЛЯТОРОВ:

При замене аккумулятора в транспортном средстве с микро-гибридным приводом следует всегда соблюдать оригинальную технологию. Необходимая информация о правильном способе установки доступна в каталоге Exide.

Обычные свинцово-кислотные аккумуляторы нельзя использовать в качестве замены на микро-гибридных транспортных средствах.

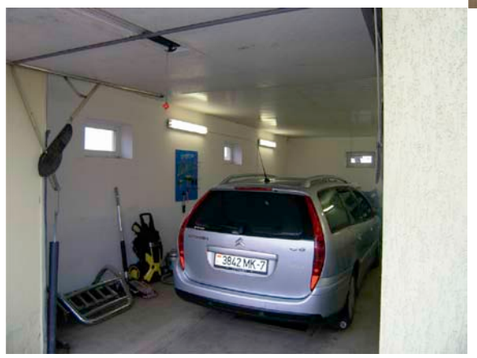
ECM и AGM технологии могут обеспечить продление срока службы аккумуляторов в интенсивно эксплуатируемых, традиционных автомобилях с большим количеством устройств, потребляющих электроэнергию.

			AGM ABSORBENT GLASS MAT TECHNOLOGY	ECM ENHANCED CYCLING BAT TECHNOLOGY	Традиционный свинцово--кислотный (Exide Premium)
Микро-гибридные автомобили	Рекуперативное торможение	Regenerative Braking	✔		✘
	Stop & Start Остановка и запуск	Stop/Start System	✔	✔	✘
Традиционные автомобили	Дополнительное оборудование	Superior Equipment	✔✔ Увеличенный срок эксплуатации	✔✔ Увеличенный срок эксплуатации	✔
	Интенсивное использование в городских условиях	Intensive Urban Use	✔✔ Увеличенный срок эксплуатации	✔✔ Увеличенный срок эксплуатации	✔
	Место оптимальной установки аккумулятора		В кабине под местом пассажира*	Под капотом*	Под капотом*

белорусские партнеры

«В нашем бизнесе главное - внимательное отношение к клиенту»

Интервью с Сергеем Ковалевым, СТО Еврогараж.



Сергей, расскажите несколько слов об истории Вашей СТО.

- Мы начали работу с 2001 года. Первое время арендовали несколько небольших помещений. Затем в 2004 году построили собственное здание в Большом Тростянце. С улыбкой вспоминаю, что во время стройки нашего СТО, мы нашли несколько снарядов времен Великой Отечественной войны. После 2004 года штат компании вырос в несколько раз, мы обзавелись новым и современным оборудованием. Клиентская база тоже существенно выросла, в планах в ближайшее время приобрести стенд для установки «развал-схождени», но это пока только в перспективе.

Если ли у Вашей СТО какая-либо специализация?

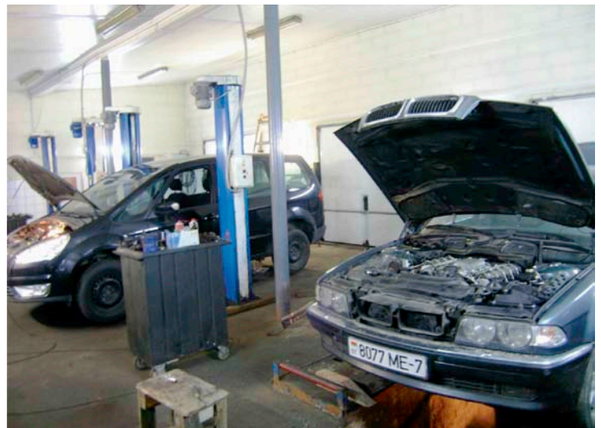
- Основной вид услуг, которые мы оказываем, это текущий ремонт автомобилей всех марок. Его можно условно разделить на несколько видов: ремонт электрооборудования, включая ремонт стартеров и генераторов, а так же ремонт двигателя, подвески и тормозной системы.

Хочу добавить, что одной из достаточно новых услуг на нашем рынке и «фишкой» является диагностика автомобиля перед покупкой. Этому виду услуги мы уделяем особое внимание. Тщательно и на современном оборудовании проверяется лакокрасочное покрытие и подвеска, делаем компьютерную диагностику двигателя и многое другое. Могу сказать с уверенность, что после такой проверки выявляются практические все скрытые дефекты в автомобиле. Такой комплексный подход помогает сделать нашему клиенту сделать правильный выбор в отношении будущей покупки того или иного автомобиля.

Сколько лет и почему Вы работаете с компаний Шате-М Плюс?

- С Шате-М мы работает с момента основания нашей СТО. Почему, потому что мы действительно ценим наши общие партнерские отношения.

Сотрудники Шате-М всегда прислушиваются к нашим пожеланиям, всегда отвечают на наши вопросы и при необходимости находят компромисс. Директор компанииКонстантин Георгиевич – человек с большой буквы, сумел грамотно организовать работу компании и взрастить действительно дружный и сплоченный коллектив. Более того реализовать такой глобальный и амбициозный проект как Ваш новый офис и склад в Привольном. Всё это вызывает доверие и уважение к компании, с которой хочется строить партнерские отношения для общего блага.



Как Вы работаете с Вашими клиентами?

- Так как мы практически не рекламируемся, именно внимательное отношение к клиенту помогает нам удерживать старых клиентов и привлекать новым. Наши сотрудники всегда ответят на любой вопрос, даже если это не принесет для предприятия денег. Культурное общение и адекватные цены вот основные принципы нашей работы. Причем, даже если заканчивается гарантия на услуги СТО, но замененная запчасть преждевременно вышла из строя, мы всегда разбираемся, в чем была причина и по возможности устраняем неисправность.

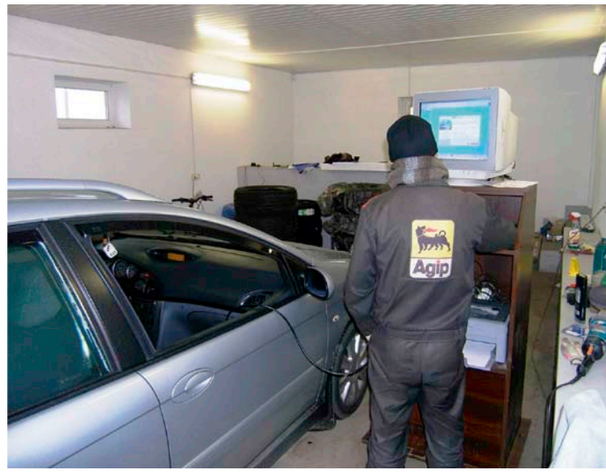
Что было самым сложным и простым при организации Вашего бизнеса?

- Простого в нашем деле мало, а самое сложное наверное как и везде - человеческий фактор. К нам приходят разные люди, каждый со своим характером и настроением, и к каждому нужно найти свой правильный подход. Более того, работа автослесаря сочетает в себе и умственный, и физический труд. Это по своей сути несовместимые вещи, однако, наши специалисты умеют не только гайки крутить, но головой думать.

На каком автомобиле Вы ездите и почему?

- Я езжу на BMW X5. Вообще всю жизнь езжу на BMW, на мой взгляд, это один из наиболее продуманных автомобилей с точки зрения инженерной мысли. Несколько лет назад была попытка пересесть на Mercedes в 221 кузове, однако поездив неделю понял, что это не моё и продал его другу. При выборе автомобиля, всё зависит от темперамента человека. BMW выбирают более азартные люди, склонные к драйву и авантюрам.

ГИЛЬДИЯ-М
Издание для профессионалов своего дела



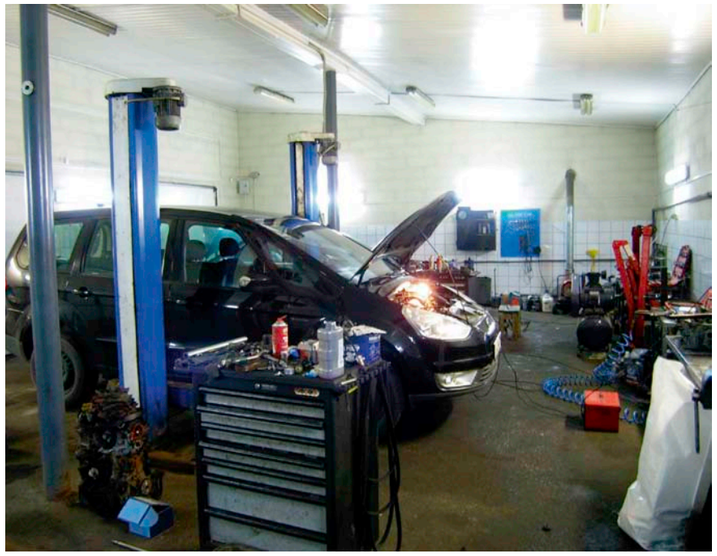
Ваши хобби и увлечения?

- Всю жизнь играю в футбол и хоккей, люблю активные виды спорта.

Чтобы бы Вам хотелось пожелать нашей компании?

- В целом, мы видим и ощущаем, что компания выбрала правильное направления и делает всё возможное для своих клиентов. Поэтому хочется пожелать только дальнейшего роста и процветания!

Подготовил
Виталий Васюк



Цепи ГРМ от SWAG работают долго и надёжно!

Ещё с начала прошлого века цепной привод через коленвал запускает распредвал в головке блока цилиндров двигателей. С 1980-х годов для той же цели стали применять и ременной привод. Оба привода: и цепной, и ременной применяются в ГРМ современных двигателей почти в равных пропорциях. Есть автопроизводители, например, Mercedes и BMW, которые оставались верными традиции применения цепного привода, да и многие азиатские производители снова возвращаются к цепному приводу газораспределительного механизма.
Даже маленькие двигатели (Smart, VW, Opel), как и гибридные конструкции, теперь оснащают цепным приводом, так как он обладает решающим преимуществом: он существенно устойчивее к износу. Цепи после определённого срока эксплуатации несколько удлиняются, что у высококачественных цепей решается высокой технологией их производства и применением натяжителя цепи. В остальном цепь работает и работает, если, конечно, она хорошего качества (рис. 1).

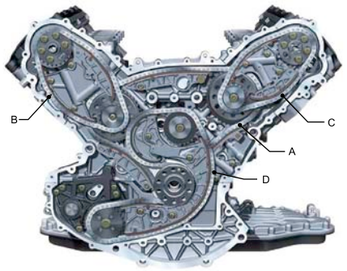


Рис.1: Газораспределительный механизм с цепным приводом

Нюансы производства

Цепи приводят в движение разные компоненты системы. Единственным недостатком в сравнении с ременным приводом, шумность работы, что впрочем, снижается благодаря натяжителям и планкам-успокоителям цепной передачи, которые SWAG поставляет в комплекте с цепями ГРМ. В двигателях современных автомобилей применяются однорядные и двухрядные роликовые цепи и зубчатые цепи. Рис. 2 иллюстрирует сложность многоэтапного комплекса производства качественной однорядной цепи. SWAG предлагает в своей программе исключительно только оригинальные цепи от IWIS - лидера и эксперта с 90-летним опытом в отрасли привода ГРМ. Все цепи „Made in Germany“. Качество цепей ГРМ от SWAG отличает усиленное исполнение (особо износопрочные цепные звенья для двигателей нового поколения) а также высокомощное исполнение (с штампованными пластинами, специальным покрытием рабочих поверхностей из износостойких материалов) для «требовательных» двигателей с прямым впрыском и мощных моторов с большим рабочим объёмом. Штампованные и отшлифованные цепные пластины SWAG (Рис.3+4) не только признак высокого качества, они продлевают срок службы планок-успокоителей, по которым движутся цепи. Все детали износа цепного привода, качество и обработка которых имеют решающее значение для надёжности: цепи, успокоители, натяжители и звёздочки - SWAG поставляет отдельно или в удобном для ремонта комплекте с цепями.

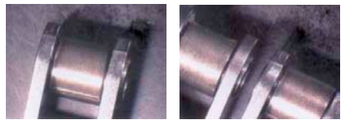


Рис. 3+4: Безупречно штампованные и отшлифованные цепные звенья SWAG замедляют износ планок-успокоителей.

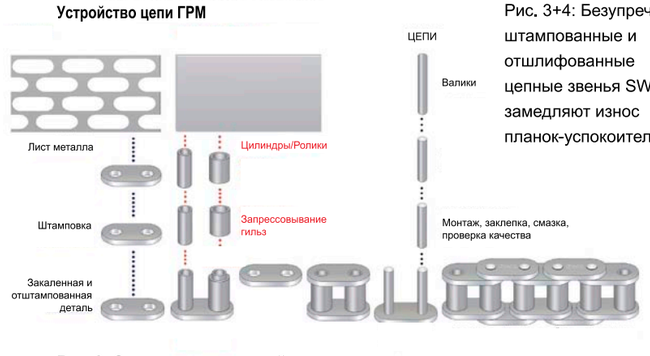


Рис. 2: Структура однорядной цепи

Надёжность монтажа

Цепи SWAG способны к длительной эксплуатации, настолько, что SWAG даёт гарантию качества на 5 лет или на пробег 100.000 км (при условии применения предусмотренного производителем моторного масла и соблюдения интервалов замены). В основном считается, что при хорошей смазке цепи практически не требуют обслуживания. Если, скажем, в ременном приводе обрывается ремень, это ведь может в иных обстоятельствах привести к капитальному ремонту двигателя, а с надёжными износостойкими цепями вероятность такой опасности мизерна.

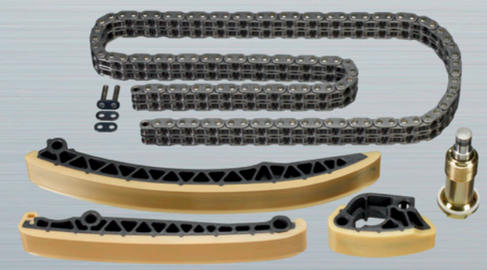
Учесть при монтаже

Если приходится ещё раз менять цепь, следует обязательно учесть следующее: Заменить все участвующие компоненты новыми! В комплектах SWAG вместе с оригинальными цепями-IWIS автосервис получает полный ремкомплект с натяжителями, успокоителями и звёздочками. При монтаже обязательно пользоваться специальным предусмотренным производителем инструментом. При необходимости всегда можно получить консультацию у команды технических специалистов SWAG. В ассортименте SWAG более 75 по цепей ГРМ, которые покрывают 95 % всех популярных автомобилей. Цепи и успокоители предлагаются и отдельно.
Больше информации на *www.swag.de/steuerkettensaetze* или в каталоге по деталям ГРМ для дизельных и бензиновых двигателей *www.swag.de/ser-vice/downloads/linienkataloge/browse/2.html*

SWAG GERMANY

Сохраняет натяжение.

Комплекты цепей привода ГРМ SWAG обеспечивают длительную бесперебойную работу двигателя. Это мы Вам гарантируем*. Более 75 комплектов цепей ГРМ SWAG включают в себя все необходимые подверженные износу компоненты, включая натяжители цепей. Ассортимент цепей SWAG покрывает 95% популярных автомобилей. Все компоненты отвечают качеству оригинального производителя.



Больше информации на www.swag.de

* 5 лет гарантии на цепи привода ГРМ (или 100000 км пробега при условии применения предусмотренного производителем моторного масла).

ГИЛЬДИЯ-М
Издание для профессионалов своего дела

бренд-портфель

www.eranet.it

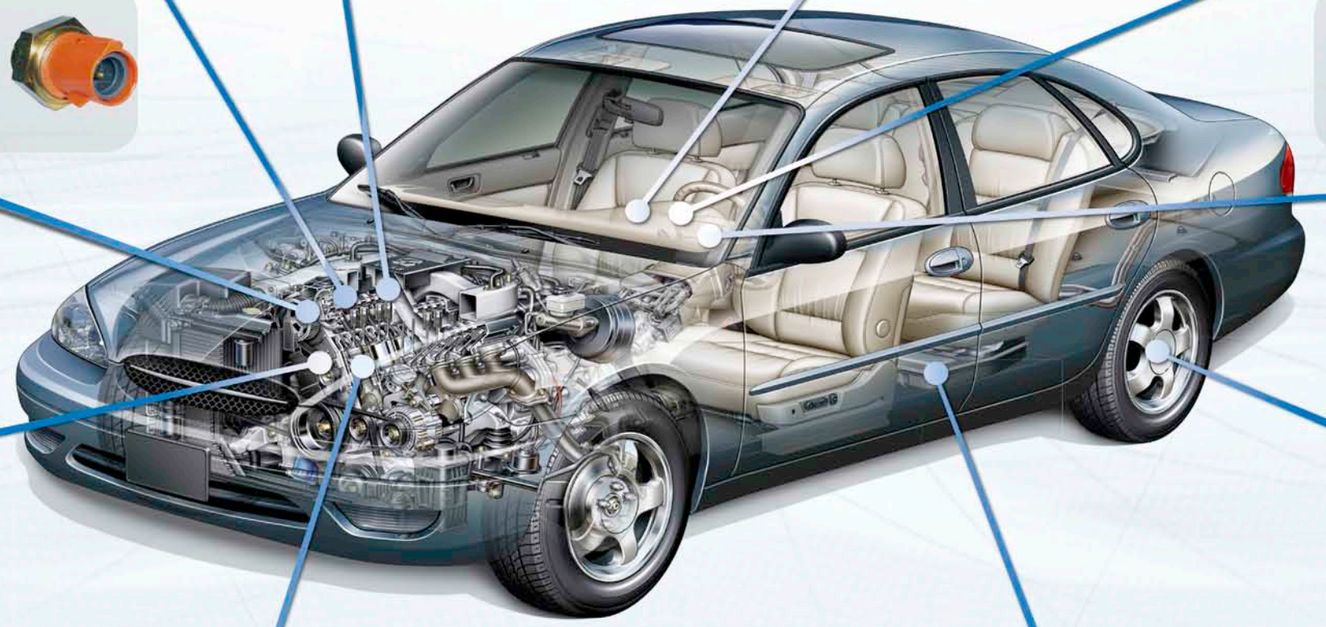
The World of **spare parts** to hand

система зажигания

переключатели рулевой колонки

механические переключатели

реле+переключатели приборной панели



детали системы управления двигателем

многое другое

запчасти к стартерам и генераторам

тормозная система

стартеры и генераторы

MESSMER
A German Company

топливная система

СПЕЦИАЛИСТ
ПО ЭЛЕКТРИЧЕСКИМ КОМПОНЕНТАМ

www.eranet.it

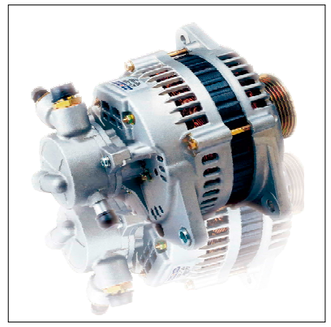
GLOBE

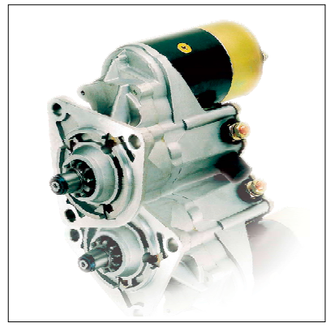
TecDoc CERTIFIED DATA SUPPLIER

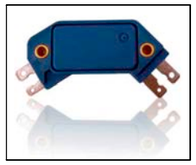
apra member

UNIPOINT

Unique Quality · Unique Value · Unipoint







Rotating Electrical

Уже в продаже!

www.unipoint.com.tw

Компания Unipoint является одним из крупнейших производителей щеток стеклоочистителя, новых стартеров и генераторов, а также элементов системы температурного контроля. Основанная в 1972 году, компания обладает производственными мощностями в Азии, все они успешно прошли сертификацию по системам контроля качества ISO9001 и TS16949 для того, чтобы гарантировать реализацию инженерных, испытательных процедур и контроля качества. Помимо производственных мощностей, Unpoint создал офисы по продажам в Северной Америке, Европе и других частях света. Эти офисы основаны с целью предоставить качественный сервис для покупателей и конкурентные цены для клиентов Unipoint как для конвейера, так и для автомаркета в более чем 100 странах всего мира. Unipoint обладает опытом, квалификацией и гибкостью для разработки и производства новых наименований на регулярной основе.

Технологии

В производстве всех щеток применяются проверенные японские технологии, продукция соответствует требованиям стандартов Американской ассоциации инженеров автомобилестроения. Щетки Unipoint проходят следующие строгие испытания:

ИСПЫТАНИЕ	ПАРАМЕТР
Воздействие озоном	72 часа
Воздействие соляным туманом	144 часа
Испытание при низких температурах	-40C
Испытание при высоких температурах	+70C
Испытание на износ и химическое сопротивление	
Испытание резины - коэфициент растяжения	>350%
Испытание водой - после 500 тыс. циклов	Щетки не прыгают
Испытание на износостойкость	
-эффективное трение 75% после	500 тыс. циклов
-функциональность сохраняется после	1.5 млн. циклов

Общие сведения

Unipoint обладает мощностями, обеспечивающими производство 4,5 млн. штук щеток ежемесячно.

Как результат таких мощностей, производственных процессов и контроля качества, Unipoint успешно продает полный ассортимент своей продукции известным поставщикам щеток стеклоочистителя и сетям супермаркетов во всем мире.

Приоритетной деятельностью Unipoint является обеспечение своих клиентов полным ассортиментом щеток стеклоочистителя, включая легковые авто, грузовики и автобусы. В дополнение к этому компания предоставляет широкий спектр адаптеров, которые подходят для простой установки на многие модели авто, обеспечивая прочность крепления и продолжительность эксплуатации.

Поставляются на:

Bobcat, Chrysler, Continental, Ford, GM, Isuzu, Land Rover, Magneti Marelli, Mazda, Paccar, Peugeot, Pontiac, Saab, VDO, Toyota, Visteon, Volkswagen

Плоские щетки серии 7A/7H

ADAPTERS

PART NO. / ADAPTER	FITTED WIPER ARM(mm)
COVER	Side Pin
N1	Pinch Tab
N2 N2P	Push Button
N3	Pinch Tab Button
N4	Thin Pinch Tab
N5	9 x 4mm Bayonet
H7	9 x 3 9 x 4
	7 x 2.5

ГАЛЬВАНИЗИРОВАННЫЕ НАПРАВЛЯЮЩИЕ ЩЕТОК

Специальные направляющие, прошедшие закалку, что предотвращает изменения их изгиба на протяжении всего срока эксплуатации и обеспечивает длительность использования.

НАТУРАЛЬНАЯ РЕЗИНА

Применяется японское ноу-хау в технологиях формовки и обработки резиновых щеток для обеспечения высокой эффективности работы.

МУЛЬТИАДАПТЕРЫ ОЕ-ТИПА

Идут в комплекте с разнообразными адаптерами, которые подходят к большинству рычагов стеклоочистителей ОЕ-типа.

АЭРОДИНАМИЧЕСКИЕ СПОЙЛЕРЫ

Предотвращают приподнимание щеток на высоких скоростях или при сильном ветре.

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ АДАПТЕРЫ

Идут в комплекте с универсальными адаптерами, которые подходят к рычагам стеклоочистителей традиционного типа.

ДЛИНА	ДЛИНА	ДЛИНА
11"/285 мм	16"/410 мм	21"/535 мм
12"/310 мм	17"/435 мм	22"/560 мм
13"/335 мм	18"/460 мм	24"/610 мм
14"/360 мм	19"/485 мм	26"/650 мм
15"/385 мм	20"/510 мм	

УНИКАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЩЕТОК СЕРИИ WB-7A/7H

Компьютерный дизайн и вычисление изгиба направляющих обеспечивают равное распределение давления по всей поверхности ветрового стекла, что обеспечивает ффективность и качество работы щеток.

Разработка состава резины с уникально низким коэффициентом трения по ветровому стеклу, что обеспечивает плотное трение и уменьшает шумовые эффекты.

Специальный дизайн аэродинамического спойлера и более низкий профиль улучшают сопротивление ветру, что предотвращает приподнимание щеток и их дребезжание на высоких скоростях.

Новый дизайн увеличивает стабильность плоских щеток и предлагает конкурентные цены.

SERVICE INFORMATION

Обкатка двигателя в режиме холостого хода

Повреждения элементов конструкции заранее запрограммированы

Ситуация
Во многих странах мастерские и ремонтные предприятия практикуют абсолютно бесполезный и наносящий ущерб вид обкатки двигателя. Двигатель после монтажа эксплуатируется часами, часто даже целыми днями в режиме холостого хода. Часто существует мнение, что двигатель при этом щадится и этот метод обкатки поможет избежать повреждений, так как двигатель не нагружается.

Продолжающаяся часами эксплуатация двигателя в режиме холостого хода - абсолютно вредна для него! Обкатка двигателя не возможна в режиме холостого хода. Этот метод может привести к сильному износу и, соответственно, к повреждениям.

Проблемами при обкатке в режиме холостого хода являются:
- Масляный насос при отсутствии частоты вращения создаёт слишком низкое давление и не поставляет достаточного количества масла в места смазывания.
- Подшипники скольжения правильно не смазываются и не охлаждаются. Грязь и продукты износа при обкатке не промываются из опорных мест.
- Слишком мало масла выступает из подшипников скольжения. Вследствие этого попадает очень мало разбрызгиваемого масла на стенку цилиндра. Грязь и продукты истирания не смываются и вызывают уже сейчас повышенный износ, а также повреждения (рис. 1).
- Нагнетательный клапан (стрелка в рис. 1) для охлаждения поршня распылением не открывается при холостом ходе. Поршень не охлаждается и слишком малое количество капающего масла приводит к недостатку смазки в поршневом пальце и втулке нижней головки шатуна.
- Турбонагнетатели плохо смазываются и охлаждаются. Уже 20 минут в режиме холостого хода наносят ущерб турбонагнетателю – это действительно не только для обкатки, но и для нормального режима эксплуатации.

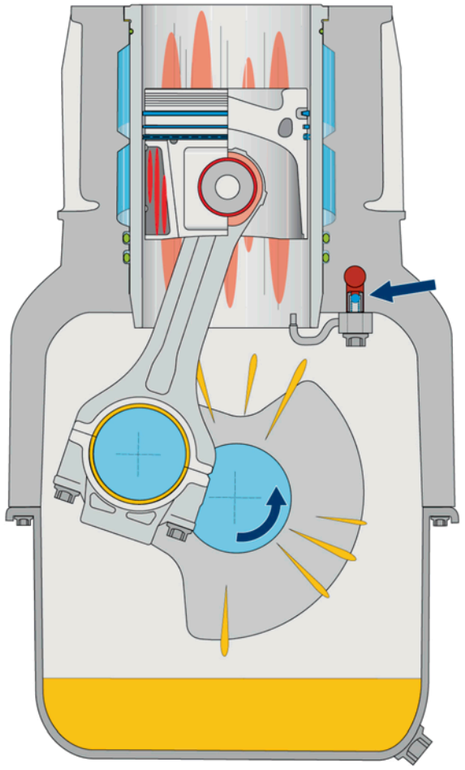


рис. 1: недостаток смазки при чрезмерной эксплуатации в режиме холостого хода

- Другие, лежащие на расстоянии и снабжающиеся маслом под давлением элементы конструкции, такие как клапаны, распределительный вал и коромысло, будут, при известных обстоятельствах, слишком мало или вовсе не снабжаться маслом.
- Поршневые кольца не могут гарантировать 100%-ое уплотнение в режиме холостого хода. Горячие газообразные продукты сгорания продуваются, нагревают стенку цилиндра и повреждают масляную плёнку. Однако, при неблагоприятных условиях также и масло может попасть в камеру сгорания. Результат: дым голубого цвета и утечка масла из выхлопной трубы.

ГИЛЬДИЯ-М
Издание для профессионалов своего дела

Смазывание при частоте вращения
На рисунке 2 изображена ситуация смазывания двигателя при средней частоте вращения. Благодаря более высокой частоте вращения давление масла настолько достаточно, что клапаны распыляющих масло сопел открываются, чтобы обеспечить смазочные каналы охлаждающего масла поршней свежим маслом (1). Обратно капающее масло охлаждения поршня смазывает и дополнительно охлаждает поршневые пальцы. Смазывание поверхности цилиндра под поршнями обеспечивается достаточным количеством разбрызгиваемого масла, которое, согласно предписанию, выходит из мест посадки подшипника скольжения коленчатого вала.

Обкатка двигателя после ремонта.

Если нет испытательного стенда для того, чтобы провести определённую программу обкатки, двигатель нужно обкатать на дороге.

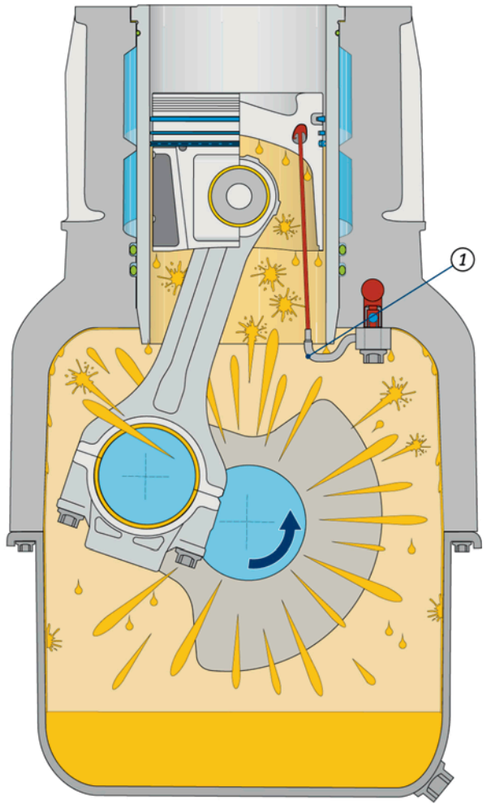


рис. 2: прямое и вторичное смазывание элемента конструкции посредством разбрызгиваемого масла

Рекомендации по обкатке двигателя на дороге
- Транспортное средство полностью не нагружать.
- Двигатель приводить в действие с постоянно переменными частотами вращения до макс. 2/3 максимальной частоты вращения.
- При езде плавно переключать с нижней передачи на верхнюю.
- Своевременно переключать передачи.
- Никакой длительной езды вверх в гору (слишком большая нагрузка).
- Никакой длительной езды вниз с горы (слишком маленькая нагрузка и бесполезный режим принудительного холостого хода).
- Никакого использования тормозных механизмов.
- Никакой езды по скоростной автомобильной магистрали. Не развивать максимальную скорость.
- Избегать езды на дорогах с пробками, частыми остановками у светофора и простоями.

Дальнейшие указания
- Во время обкатки постоянно контролируйте уровень масла. Расход масла может увеличиться в период обкатки. Целесообразно контролировать уровень масла после 50 - 100 км и при необходимости его добавить. При заметном падении уровня масла на указателе дальше проконтролировать уровень масла через короткое расстояние.
- Двигатель не переполнять маслом.
- Замена масла после 1 000 км и – ЧТО ОЧЕНЬ ВАЖНО! – при помощи смены масляного фильтра. Грязь и пыль после приработки должны быть удалены из двигателя.

Более подробную информацию можно найти на сайте:

www.ms-motor-service.ru

MOTOR SERVICE

2004 2003 2001

Полностью сертифицированная компания

бренд-портфель

Saleri SIL

ПРЕМИУМ БРЕНД ДЛЯ ЛУЧШИХ ПАРТНЕРОВ

Некоторые даты из истории компании Saleri:

- Компания Industrie Saleri Italo (SIL) была основана в1942 г. Производство водяных помп началось несколькими годами позже. В 1993 г. система контроля качества компании была сертифицирована ISO 9002. В том же самом году компания получила сертификат Q1, выдаваемый автомобильным домом Ford. Спустя два года начались первые поставки помп Saleri на конвейер BMW.
- В1998 г. компания прошла сертификацию QS 9000, а годом позже ISO 9001. В 2001г. Компания получила сертификаты ISO 14001 (защита окружающей среды) и OHSAS 18001 (безопасность). Вскоре были успешно завершены все необходимые процедуры, в результате чего в 2002 г. был получен сертификат ISO TS 16949.
- С 2000 г. по настоящее время завод Saleri SIL продолжает заключать новые контракты на поставку оригинальных помп для BMW, VM, Fiat, Ferrari, Ford, Lombardini.
- На сегодняшний день оборот компании составляет € 50.000.000, количество производимых помп – 2.500.000 единиц, вторичный рынок – 49%, поставки на конвейер – 51%

Сборка осуществляется на автоматических станциях, что наряду с многоуровневым контролем качества гарантирует высочайшую надежность как всех производственных процессов, так и конечного продукта.

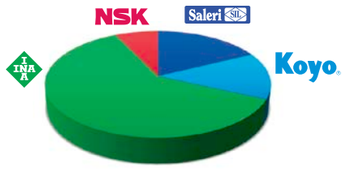
Возможности Saleri отлично известны BMW, Audi, VM Motori, Fiat group, Ferrari и другим нашим OE клиентам, для которых компания Saleri SIL проектирует и производит водяные помпы.

Мы можем полностью разработать любую помпу, начиная с требований по ее рабочим показателям и установке. Также мы в состоянии улучшить показатели помпы при помощи модификации крыльчатки и других компонентов.

OPEL Astra 1800, 2000 16v
Daewoo Nubira 1800 16v
Бензиновые и дизельные двигатели

Ford Fiesta 1400 TDCI
Citroen C3 Pluriel Hdi

Saleri для своих помп использует оригинальные подшипники следующих поставщиков:



Основные клиенты для конвейерных поставок

LOMBARDINI, BMW, Ford, SAME DEUTZ-FAHR, SAME, Lamborghini, LANDINI, VM MOTORI, FIAT, LANCIA

Технологические ноу-хау Saleri

Металлическая крыльчатка вместо крыльчатки из пластика PPS не может считаться технически грамотным решением.

Использование материалов, отличных от применяемых при оригинальном производстве, может быть даже опасным.

Отличительные особенности:

- Все потенциальные конкуренты Saleri SIL полностью ориентированы или на вторичный рынок или на конвейерные поставки, в то время как Saleri SIL производит помпы как для первого, так и для второго рынков.
- В ближайшем будущем контроль выхлопа станет определяющим фактором. Наши инженеры постоянно изучают механизмы сгорания топлива с целью оптимизации температуры и снижения вредных выбросов в окружающую среду.
- Инженеры компании Saleri SIL разрабатывают, под контролем лучших автомобильных домов, новые типы помп, соответствующих стандартам Euro5 и Euro6.

ГИЛЬДИЯ-М
Издание для профессионалов своего дела

команда

Хобби, спорт и крепкая дружба

2 октября 2011 года, состоялся первый подготовительный этап любительского чемпионата ШАТЕ-М Плюс, организованного Дмитрием Гнатюком-Данильчуком. Чемпионат проходил на Логойской трассе.

Сама гонка состояла из 4х заездов по 8 кругов. Основная задача была - привыкнуть к трассе и познакомиться с уровнем организации заездов на Логойской трассе. К сожалению, уже после первой гонки стало понятно, что всю организацию придется брать на себя, т.к. местные не выражали в этом заинтересованности. Мол, карты прокатные, мы тут соревнования не проводим, сами рулите как хотите. Однако, не смотря на это, нам все-таки удалось провести 4 заезда.

К сожалению, по результатам заездов, объективно выявить победителей было невозможно, т.к. карты были настроены по-разному, а организаторы фиксировали только лучший круг вместо среднего времени.

Для меня это была первая поездка на карте. Сложно передать те ощущения, которые испытывает пилот, сидя в маленькой и резвой машинке на расстоянии 10 см от земли. Эмоции и адреналин просто переполняют. Сердце колотится как сумасшедшее, руки крепко держатся за миниатюрный руль. Очередной глубокий вдох перед резким поворотом, и снова сильная боковая перегрузка с ускорением на выходе. Надо сказать, что даже езда на мощном спортивном автомобиле просто детская забава, по сравнению с маленьким картом. Такое ощущение, что ты и карт после нескольких минут сливаетесь в единое целое. При этом не надо отвлекаться и переживать за подвеску, шины, задумываться о последующем ремонте после очередного прохождения поворота в боковом заносе. На карте ты просто едешь и получаешь удовольствие от вождения, забывая о обо всем. Есть только трасса, резвая маленькая машинка и желание ехать с каждым кругом быстрей и быстрей.

Все участники выражают благодарность Дмитрию Гнатюку-Данильчуку за инициативу в организации «покатушек», с надеждой на то, что это станет одной из добрых традиций для сотрудников ШАТЕ-М Плюс.

Виталий Васюк

Семинары

Компания ШАТЕ-М ПЛЮС совместно с компанией Gates и Corteco 18.10.2011 провели технический семинар для клиентов компании: представителей розничной торговли, специалистов СТО и сотрудников компании по продукции Gates. Семинар проводили: руководитель отдела региональных продаж по странам СНГ Игорь Граф (Gates) и руководитель отдела региональных продаж по странам СНГ Дмитрий Королев (Corteco).

Gates

В рамках семинара участники, смогли ознакомиться с историей компании Gates и ассортиментом предлагаемой ею продукции.

Gates – является лидирующей компанией в мире, производящей авто комплектующие изделия. В ходе семинара лектор подчеркивал, что компания Gates – это гораздо больше, чем просто поставщик ремней. Компания Gates предоставляет полный ассортимент продукции для систем ременных приводов, системы охлаждения, топливных систем и систем вентиляции, используемых в легковых автомобилях и другой технике. Наряду с ремнями компания Gates поставляет также устройства натяжения ремня, комплекты ремней ГРМ и приводных агрегатов, обгонные муфты генератора, шланги, термостаты, крышки радиаторов и топливных баков.

В ходе семинара детально были рассмотрены особенности технологий изготовления ремней ГРМ и поликлиновых ремней, а также возможные причины выхода их из строя. Особое внимание было уделено поликлиновым ремням “Stretch Fit”, особенностям их установки и эксплуатации.

На семинаре был представлен обзорный материал по специальным инструментам и оборудованию, которое разработали инженеры компании Gates.

Еще один аспект на семинаре был сделан на возможность клиентов получать актуальные данные по применению от компании Gates практически для каждого модели автомобиля. Многоязычный веб-каталог компании Gates на сайте www.gatesautocat.com объединяет данные по применению, данные по конкурирующим изделиям и изделиям оригинальных производителей из всех четырех каталогов Gates в единой интерактивной версии. На сайте имеется также возможность просмотра схем установки ремня и иллюстраций натяжителей, компонентов наборов, шлангов и др. компонентов. Кроме того, на сайте компании имеются прямые ссылки на все технические бюллетени, предоставляющие подробную информацию и полезные советы по установке и обслуживанию изделий компании Gates.

Corteco

Семинар был начат с нескольких слов о истории основания компании Corteco. Компания Corteco была основана в 1996 г. как часть всемирно известного концерна FREUDENBERG, занимающаяся производством запчастей для вторичного рынка. Название фирмы происходит от названия компании CORCOS PRODUCTES, которая была основана в 1933 году. Причина того, что фирма CORCOS сохранила свое название, заключается в том, что только 50% фирмы принадлежит крупному немецкому концерну FREUDENBERG, остальные 50% имеет прежний владелец. Саж же концерн Freudenberg имеет свои заводы и представительства в таких странах как: Германия - Штаб-квартира компании Freudenberg расположена в Вайнхайме, где также находятся несколько заводов фирмы; Франция - три завода в Мейконе, Лангре и Нанте; Италия - 2 завода в Люцерне и Пинероло и 1 завод в Сеттимо Торинезе; Испания - 1 завод в Барселоне; Англия - 1 завод в Люттеворте; Швеция – 1 завод в Солне.

Так же было следует добавить что Концерн также имеет заводы в Мексике, США, Бразилии и Австрии. В Японии концерн FREUDENBERG и японская компания NOK создали совместное предприятие по производству сальников (главным образом на японские и корейские автомобили).

На второй части семинареа был подробно затронут весь ассортимент продукции, предлагаемой компанией Шате-М плюс.

А это такие товарные группы как:

- Сальники;
- Резинометаллические изделия (шкивы коленвала, монтажные опоры двигателя и КПП, подвесные опоры и опоры амортизатора, сайлентблоки)
- Фильтры салона;
- Ремкомплекты рулевых реек.

Особое внимание было заострено на том, что на рынке сейчас предлагается большое количество разнообразных копированных изделий и контрафактной продукции.

Визуальное обнаружение отличий таких деталей весьма затруднено. Отличия быстро обнаруживаются при установке на автомобиль, особенно это касается шкивов коленвала и монтажных опор двигателя.

Выбор высококачественных оригинальных изделий Corteco, которые соответствуют самым жестким требованиям предъявляемым изготовителями автомобилей в аспекте эффективности шумоподавления и гашения колебаний, уплотнения различных сред, фильтрации воздуха, а также продолжительности эксплуатационного ресурса, гарантирует Вам 100%-ое соответствие показателям качества оригинального изделия.

Из новинок – в скором времени в предложении компании Corteco появятся ремкоплекты автоматических коробок передач!

Компания Шате-М Плюс выражает благодарность представителям Gates и Cotreco за проведение приапических и полезных семинаров для наших белорусских партнеров и сотрудников.

Владимир Тасмаев
Евгений Качура

инстременты маркетинга

Семинар NGK

Как правильно подобрать свечу зажигания для своего автомобиля, продлить её срок службы и уберечь себя от подделки? На эти и многие другие вопросы были получены ответы на семинаре, который прошел 21 сентября 2011 в гостинице Европа.

Подобных семинаров в Беларуси не было никогда. Поэтому в конференц-зале был полный аншлаг. Присутствовало более 120 участников со всех регионов Беларуси, работающих в сфере продаж автозапчастей и СТО.

Ведущие семинара - технический специалист Илья Мигушин и ответственный по продажам в РБ Александр Федоренко, провели мастер- класс, посвященный свечам зажигания, накала и лямбда - зондам NGK.

Полезное из семинара:

Свечи зажигания – это высокотехнологичный продукт, работающий в экстремальных и агрессивных условиях. Без свечи зажигания не может обойтись не один современный бензиновый автомобиль. Поэтому при выборе свечи зажигания важно следовать рекомендации производителя, т.к. даже внешне одинаковые свечи могут быть абсолютно разными по техническим характеристикам. Установка неправильной свечи может не только ухудшить работу двигателя, но и даже вывести его из строя, что чревато дорогостоящим ремонтом.

Свечи зажигания делятся на одноконтактные и многоконтактные. Чем больше контактов, тем выше срок службы свечи.

Одноконтактные свечи выхаживают от 15 000 до 20 000 километров, после чего их рекомендуется заменить на новые, так как после этого пробега расход топлива увеличивается на 3-5%.

Сегодня в производстве свечей широко используются благородные металлы, такие как платина и иридий. Использование этих металлов позволяет увеличить технические характеристики свечей и срок службы в два раза. На многих современных двигателях (на пример двигатель VW/Audi TFSi) - это является единственно возможным решением.

Теперь понятно, почему свечи на многие новые автомобили стоят в 3-4 раза дороже.

Некачественный и низкоактановый бензин – основная причина преждевременного выхода свечей из строя.

Свечи зажигания NGK – не могут иметь внешних технических повреждений т.к. проходят жесткую проверку перед упаковкой. Основная причина повреждения свечей – это неквалифицированная установка на СТО, либо повреждение при транспортировке.

Свечи зажигания NGK – поставляются в Беларусь исключительно из Японии (90%)и Франции (10%)

Как визуально отличить оригинальную свечу от подделки?

Резьба в свечах NGK всегда накатанная, а не нарезанная, без частиц металла и зазубрин.

Уплотнительное кольцо на свечах NGK – закреплено плотно и не должно соскакивать с резьбовой части свечи.

Соединение в свечах металлической части и керамики происходит при помощи специального порошка, который запрессовывается между ними. Поэтому в месте соединения всегда присутствуют его частицы.

И самое важное - нужно помнить, что покупка у официальных представителей компании NGK, таких как Шате-М плюс, является 100% гарантией оригинального качества .

Васюк Виталий

инстременты маркетинга

TEXTAR и PAGID – инвестиции в знания.

Семинар

Проведение семинаров на базе конференц-зала «Шате-М плюс» становится не только доброй традицией, но и жестким требованием, которое диктуют наши суровые рыночные реалии. Только благодаря постоянной динамике самосовершенствования и повышения интеллектуального уровня своих специалистов, компания любого уровня может считаться действительно стабильной и перспективной.

Как показала практика, инвестиции в знания – это самый эффективный и надёжный способ развития компании. Именно по этим причинам «Шате-М плюс» совместно с ведущими мировыми производителями автозапчастей на протяжении многих лет вкладывает значительную часть своих усилий в развитие и совершенствование своих партнёров в Республике Беларусь.

Очередным событием, которое заслуживает отдельного внимания, явилось проведение 29.09.2011 на базе офиса «Шате-М плюс» обучающего семинара представителями компании «TMD Friction Services GmbH». Как вы знаете, такие всемирноизвестные бренды в области тормозной системы как TEXTAR и PAGID представлены именно этой компанией.

В течение нескольких часов специалисты компании TMD, госпожа Татьяна Скворцова (глава представительства компании TMD в России) и инженер из Германии, господин Хартмуд Кислинг, который работает в холдинге TMD уже более двадцати лет, подробно знакомили участников семинара с различными аспектами работы тормозной системы.

В ходе семинара были освещены темы о преимуществе колодок TEXTAR и PAGID, процессе их производства, о подготовке фрикционной смеси, профессиональном монтаже и испытаниях тормозных колодок. Была также затронута тема относительно имеющихся допусков к производству в Германии, а также наиболее часто задаваемый и острый вопрос: почему колодки TEXTAR имеют такой широкий спрос и достаточно высокую цену. В течение семинара все желающие могли задать интересующие их вопросы и получить квалифицированные ответы от специалистов самого высокого уровня.

Вне всяких сомнений, что все без исключения участники семинара получили те необходимые знания, которые впоследствии помогут в более аргументированном общении с конечным потребителем и, как следствие, более продуктивной работе.

Руслан Карпов

Поездка ZF, 2011

С началом сотрудничества компаний «ШАТЕ-М плюс» и «ZF Services» рынок автозапчастей РБ пополнился товаром Premium качества ZF. Высокое качество продукции ZF, доступные цены и громкое имя производителя оказались решающими факторами в завоевании успеха «ШАТЕ-М плюс» среди партнеров.

И вот 21 сентября 2011г. группе 11 чел. из сотрудников компании «ШАТЕ-М плюс» и ее лучших клиентов представилась возможность лично убедиться в качестве одного из лидирующих мировых производителей автозапчастей. Авиаперелет во Франкфурт подтвердил профессионализм сотрудников Lufthansa , а трансфер в отель оказался хорошей возможностью отдохнуть, наблюдая прекрасные пейзажи. После краткого знакомства с гостиницей Krone-Post, наша группа отправилась на ужин в Швайнфурт. Группа выражает огромную благодарность представителям ZF Ирине Сачук и Жанне Келлер, благодаря которым мы насладились кулинарными изысками местного повара под живую музыку. Даже музыканты подготовились к нашему приезду, выучив несколько фраз на русском языке.

Утром 22 сентября мы отправились на ZF Services. На территории компании расположено большое кол-во зданий, среди которых особенно выделялись высотой склады. Группа в приемной ZF прошла требуемую регистрацию. Под руководством Ирины Сачук мы познакомились с историей компании и ее основными направлениями деятельности. Затем Вальдемар Шульц провел технический семинар «Система привода», показал нам проведение работ с рекламациями. После обеда в столовой компании, мы отправились знакомиться с производством амортизаторов и сцепления Sachs. Правилами ZF запрещено производить фото и видео съемки на территории предприятия, но участники получили вдоволь сведений, подтверждающих высокое качество сборки деталей компании ZF Services.

Производственный шум прессов и сборочных узлов на экскурсии по заводам, слегка утомивший группу, сменился ревом моторов на картинге в Гольхофене. Все желающие продемонстрировали высокий уровень навыков вождения, трасса и карты уцелели, обошлось без травматизма. В завершении прошло награждение медалями ZF, а победители увезли домой кубки.

23 сентября наша группа распрощалась с уютным отелем и отправилась на экскурсию в город Вюрцбург. Увлекательная экскурсия по Резиденции епископов, которая считается одним из самых красивых дворцовых комплексов во всей Европе, прогулка по окрестностям города и завершающий шопинг завершили наше знакомство с компанией ZF.

Поездка в Германию стала прекрасным бонусом для укрепления позиций ZF на нашем рынке. Вся группа выражает огромную благодарность компаниям «ШАТЕ-М плюс» и « ZF Services» за организацию познавательной и увлекательной поездки.

Сергей Руднец

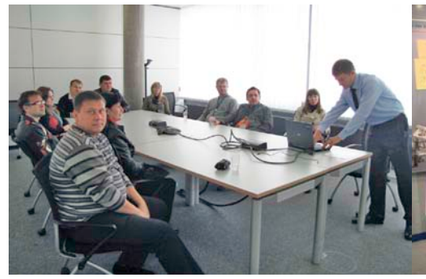
Поездка BOSCH

В сентябре 2011 года компании BOSCH организовала насыщенную и увлекательную поездка на завод по производству свечей и оптовый склад. В поездке нас сопровождали представители компании BOSCH Анна Турова и Виктория Осипчик.

Во второй половине дня мы посетили музей техники в Зинсхайме. Большую часть экспонатов представляют транспортные средства в самом широком смысле. На выставке было практически всё: детские коляски, велосипеды, мотоциклы, автомобили (в том числе спортивные), гоночные болиды Формулы-1, драгстеры и даже военная техника. Кроме вышеперечисленного был отдельный павильён с многочисленными историческими локомотивами . Следующее главное направление представляют собой самолёты, некоторые из которых можно было увидеть даже изнутри. Гвоздём программы безусловно являются Конкорд и Ту-144. Первый был подарен музею в 2003 году авиакомпанией Air France. Теперь Зинсхайм единственное место, где можно увидеть оба стоящих рядом сверхзвуковых пассажирских самолёта.

Затем мы посетили завод по производству свечей в Бамберге. Специалисты Bosch детально продемонстрировали весь этап изготовления свечи зажигания, а так провели интересный семинар, который был насыщен полезной практической информация. А вечер закончился Экскурсия в Бамбергский кафедральный собор Святого Петра и Святого Георгия, — один из семи имперских соборов Германии.

Сразу после прибытия мы посетили автомобильную выставку Automechanika. Маштабы которой просто поражали наше воображение, т.к. площадь выставочного павильона была, поистине огромна - около 320 тыс. кв. м. Следует заметить, что брэнд Automechanika в Германии является символом и примером презентации новых технологий во всем мире. Данное событие является знаковым и известно во всем мире. Выставки этой марки проходят в двенадцати городах, расположенных на трех континентах. Automechanika - одно из важнейших мест, где встречаются ключевые фигуры автомобильной отрасли мира. Ни одна другая выставка не предлагает подобное разнообразие продукции в сфере автомобилестроения. Особей интерес был вызван новинками легкового автопрома. Новые разработки, концепт кары из будущего и многое другое, сделало нашу экскурсию по истине захватывающей и интересной.



На следующий день мы посетили город Карлсруэ, там расположен центральный склад компании Bosch. На складе работает около 230 человек. Все процессы полностью автоматизированы. Используется робототехника.

Контейнеры «сами» перемещаются по складу в нужном направлении. Пустые поддоны и коробки забираются роботами. Особенно удивила часть склада, где контейнеры с запчастями хранятся в ячейках и робот сам расставляет и потом подает по запросу нужные контейнеры. Склад постоянно расширяется, достраиваются новые площади. Загрузка склада продукцией на 93%.

В заключении хотелось бы выразить благодарность компании Bosch за замечательно организованную поездку, которая была наполнено не только всеми атрибутами отдыха, но включила в себя полезную и ценную информацию для укрепления нашего дальнейшего сотрудничества и роста.

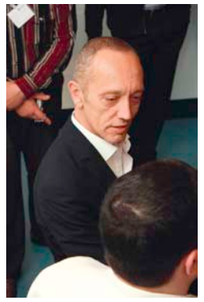
Олег Куис

инструменты маркетинга

Поездка Corteco, NGK, 2011

В мае 2011 года впервые в истории существования компании «Шате-М Плюс» была организована поездка для наших партнеров по приглашению от компаний Corteco и NGK.

Для начала нужно заметить, что подобралась компания из просто замечательных людей, благодаря которым в первую очередь поездка произвела такое неизгладимое впечатление. После относительно напряженной дороги мы прибыли в уютную немецкую деревушку неподалеку от завода Corteco. Нас тепло и радушно встречали Роберто Скалия, темпераментный и позитивный итальянец, с Дмитрием Королевым, московским представителем компании Corteco.



Завод, в котором мы побывали на следующий день, запомнился очень серьезным техническим оснащением, немецким порядком и скрупулезностью. Территория, которую занимает завод, - это городок в городе. Само предприятие Corteco - является градообразующим. Сальники, шкивы, вся привычная для нас продукция экстра-класса. Вместо экскурсий по близлежащим достопримечательностям Corteco организовало в гостинице и близлежащем пабе режим «все включено». Поэтому желающие парились в сауне, другиедругие знакомились с местной кухней, кто-то просто решил отдохнуть в номере после экскурсии по заводу - все это разбавлялось

ным и вместе с тем с хорошим чувством юмора человеком. Этот вечер был просто чудесным! Все участники поездки и я лично выражают глубокую признательность и благодарность за великолепный и радушный прием компании Corteco!

На следующий день наша команда отправилась в дальнейшее путешествие чуть-чуть на Север в город Ратинген. Нас ждали представители компании NGK.

По приезду мы сразу оказались в техническом центре. Поскольку производство находилось в другом месте, мы изучили логистическую сторону - здание старого и нового склада. Отсюда отправляются заказы в страны Западной и Восточной Европы, в том числе в нашу страну. Так же мы посетили комнаты со сверхточным и очень дорогим оборудованием, в которых происходит тестирование элементов систем зажигания. Представители компании с гордостью говорили о своих поставках свечей на конвейер на автомобили Mercedes Benz. После этого мы отправились заселяться в отель. Ужинали мы в удивительном месте – ресторане, сам принцип которого показался нашей группе очень необычным, а вначале так и вообще странным. Сам ресторан находился в элитном районе Дюссельдорфа, очень красивом месте. Еду по принципу шведского стола мы набирали самостоятельно, по желанию, выбирая из большого количества блюд, потом выбранное обжаривалось в нужном нам соусе и подавалось. Особенно поразил выбор мяса, причем его экзотическими моментами: конина, мясо верблюда, и даже страуса.

На следующий день NGK устроили нам фантастическую программу –мы были в Кельне! В первую очередь мы проехались по Рейну в рамках речной экскурсии. Затем было посещение Хард-рок Кафе. «Побывать в Кельне и не подняться на Кельнский собор?» - сказал кто-то из нашей компании, пока мы проходили мимо собора, высота которого заставляла почувствовать себя букашкой. Крутая винтовая лестница, на которой красовались надписи «здесь была Хельга, 1948». 533 ступеньки дались очень тяжело. Кто-то внизу отстал, кто-то тяжело дышал, кто-то пытался вспомнить автора идеи подъема, кто-то маму автора…Однако мокрые и уставшие путники с высоты 157 метров увидели такой захватывающий дух пейзаж, что все ворчания остались позади! Вот так мы побывали на вершине здания, бывшего самым высоким сооружением в мире с 1880 по 1884 год, ныне третьей по величине церкви мира. Но это было еще не все.

Сюрпризы от NGK, казалось, не прекращались! Мы поехали на пивоваренный завод по производству знаменитого местного пива Koelsch. Главный пивовар показал нам все премудрости своей профессии, мы пробовали даже молодой, еще не настоявшийся напиток. Очень вкусно! Да, пожалуй, так лучше всего охарактеризовать всю эту поездку. Очень вкусно! И огромное спасибо всем участникам группы и конечно же нашим немецким партнерам!

Евгений Мацепон

«Шате-М плюс» и партнёры в ногу с передовыми технологиями. Поездка в Италию, 2011.

В мае месяце текущего года состоялась уникальная по своей значимости поездка партнёров и представителей компании «Шате-М плюс» в Испанию. Посещение этой страны уже само по себе можно считать чем-то особенным. Достопримечательности и красоты Памплоны, Валенсии, Сан-Себастьяна и других городов, доставит массу позитива и удовольствия любому путешественнику. Однако, мало кто знает, что в этой стране, за исключением культурных и исторических красот, находится первый в мире завод по производству высокотехнологичных амортизаторов.

Завод «KYB Advanced Manufacturing Spain» (KAMS) находится в Лос-Аркосе, рядом с Памплоной и принадлежит корпорации KYB, одного из наиболее давних и дружественных партнёров компании «Шате-М плюс».

В течение нескольких дней, участники поездки с нескрываемым интересом и восхищением смогли ознакомиться со спецификой производства амортизаторов на данном предприятии. Мы в очередной раз убедились в том, что инженерная мысль и девиз компании KYB - это не пустые слова, а побуждение к постоянному совершенствованию и развитию. Именно такая философия уже долгие годы позволяет KYB все глубже и глубже проникать в автомобильную индустрию.

Одним из наиболее значимых и показательных примеров этого является сотрудничество с компанией BMW. Именно амортизаторами с завода в Лос-Аркосе комплектуются на конвейере автомобили BMW новой 5-й конвейере автомобили BMW новой 5-й серии. Вне всяких сомнений, что информация, полученная от увиденного зрелища, надолго отложится в умах и сердцах

участников данного события и позволит в будущем ещё более успешно работать на ниве автомобильного рынка нашей страны.

Еще одной целью нашего визита в Испанию было посещение предприятия DOLZ, на котором выпускаются широко известная в нашей стране и не менее важная для автомобилестроения продукция – это помпы системы охлаждения. Предприятие находится в городе Кастельон, недалеко от Валенсии.

Компания DOLZ одна из немногих производителей в Европе водяных помп, которые изготавливают свою продукцию по полному циклу от литья корпуса до сборки самой помпы. Компания DOLZ в этом году отпраздновала свое 75-летие. Огромный опыт, постоянное развитие, высокое качество продукции сделали бренд DOLZ и их продукции узнаваемыми во всем мире.

Наших клиентов ожидал теплый и радушный прием на головном предприятии компании, где нам

была предоставлена возможность ознакомиться с полным циклом производства водяных помп.

Конечно же, поездка в Испанию это не только посещение предприятий наших партнеров, но и широкая развлекательная программа. Нам удалось побывать в красивейших местах Испании. Живописные горы Пиренеи и страна Басков, город Сан-Себастьян с его пляжами на атлантическом побережье, историческая Валенсия и средиземноморское побережье, а так же радушие и гостеприимство испанцев останутся в память всех участников поездки.

Именно благодаря таким мероприятиям, при непосредственном общении всех звеньев рынка, происходит обсуждение наиболее острых вопросов. Это помогает в их решении и неуклонно двигает маховик развития всех заинтересованных сторон в нужном направлении. Можно сказать, что благодаря инициативе организации таких поездок и посещению таких уникальных предприятий, компания «Шате-М плюс» является как раз тем самым скрепляющим своих партнёров механизмом, на основе которого работает машина индустриального развития автомобильной отрасли.

Руслан Карпов
Владимир Тасмаев

инструменты маркетинга

Поездка в Китай, 2011

«Ну вот и добрались». Мы стояли перед гостиницей в городе Юйхуань, не веря, что мы на месте. В голове оставался легкий сумбур – неудивительно, ведь за плечами 3 перелета + 7 часов ожидания в Шереметьево, после последнего приземления в городке Вэньчжоу мы проделали удивительный путь на автобусе и пароме по прибрежной территории Восточно-Китайского моря. Отправились в путь вчера в 10.30, а прибыли только сейчас в 16.00. И неважно, что разница во времени с Минском составила 4 часа.

Расположившись в гостинице, мы спустились на ужин. Сделаю отступление и скажу, что без обильного количества фотографий объяснить на словах все великолепие этой страны и этой поездки просто невозможно. Итак, первым нас принимал производитель помпании GNS. Интересная традиция: большой стол с вращающейся серединой. Не надо просить что-то подать, если нет возможности дотянуться – просто «вращайте барабан». Сразу же в тупик поставили блюда, абсолютно непохожие на белорусскую кухню, тут были и креветки, и тофу, и устрицы. Сигареты подали в бокале, а вторые блюда –на газовой горелке.

После ужина сюрприз – массаж ступней после долгой дороги. Шикарно! Засыпаем! Но не все, самые отчаянные успели в будний день побывать на местной дискотеке, где присутствие белых людей привело всех в бурный восторг.

С GNS все было хорошо. Компания динамично развивается. Она хорошо зарекомендовала себя на белорусском рынке, помпы пользуются популярностью и вызывают доверие к брэнду. Ничего удивительного, ведь и помпы и вискомуфты GNS поставляются на конвейер Toyota. И ассортимент у них очень широкий. Одним словом, приятно работать. Традиционно, фотографировать внутри завода не разрешили. Следующим пунктом назначения был Шанхай, мы отправились по береговой линии Восточно-Китайского моря назад. Нас сопровождала Джессика из GNS – это созвучное имя, которое мы немного изменили, не в силах произнести оригинальный китайский вариант.

Итак, Шанхай, финансовый и культурный центр страны и всей Восточной Азии, крупнейший в мире морской порт. В западных языках

у Шанхая существовало много других имен, среди них «Восточный Париж», «Королева Востока» и «Жемчужина Востока». Первым делом мы отправились на обед с представителями производителя фильтров Patron, красно-серые упаковки которого можно встретить в любом городе нашей страны.

На следующий день мы посетили склад компании и поразились его масштабам. На удивление, экскурсию по складу, а далее и по всему Шанхаю, вела симпатичная китаянка с хорошим чувством юмора из штата завода, которая изучала русский язык в школе на Севере Китая. Все немного напряглись, когда выяснилось, что сейчас мы попадем вот в это здание в форме «открывашки».

Красотища неописуемая, причем ,чем ближе подходишь, тем величественнее оно становится. Итак, мы поднялись на лифте до 101 этажа. Кстати, отверстие в середине здания проходит между 94 и 101 этажами. Здание строили 10 лет, с перерывом в 5 лет, когда стройка была заморожена. Это окно помогает справляться с потоками ветра, без особой нагрузки на само здание. Главное, что на высоких этапах во время его строительства использовали краны, которые поднимали грузы на высоту 100 метров за 6 секунд. Пока это самое высокое здание в мире, но рядом строится здание-конкурент, которое через 3 года побьет мировой рекорд по высоте. Кстати, находясь наверху и смотря вниз через стеклянные стены и пол, было ощущение, что вот-вот можно начать летать.

Местные продавцы без торга не работают. Русским владеют достаточно неплохо.

Далее краткая экскурсия в океанариум, где буквально каждый зал приводил всю группу в глубокий восторг.Акулы проплывали у нас над головами, а эскалатор уходил, казалось, крокодилам в пасть. Далее мы пересели на кораблик и совершили экскурсию по реке, осмотрев вечерний Шанхай.

Дух захватывало – считай, ничего не сказал. По всему городу подходили люди и предлагали купить оригинальные часы любых марок за полновесные 5 долларов.

Следующий день был целиком посвящен рабочим моментам. Мы посетили завод по ШРУСам и полуосям Patron, а также цилиндрам и подшипникам Patron. Производство очень серьезное. Честно говоря, можно с уверенностью утверждать, что мы гордимся производством Patron. Объемы, которыми управляет завод, поражают воображение. Они работают и с Америкой и с Европой и, разумеется, с Азией. Как и на любом заводе в любой стране мира, не обходится и без ручного труда. А местный колорит проявляется во всем. Даже на заводе есть место красивым уголкам. Потом мы попали вообще в невероятное место – древний город с трудно произносимым названием. От этих стен так и веяло Средневековым

Китаем, пронизанным ревней культурой.

Для того, чтобы не потеряться и не провести еще годик до приезда Шате-М Плюс сюда же со следующей группой, всем раздали светлые кепки.

На следующий день мы отправились чуть севернее на завод по производству резинотехнических изделий Patron, которые параллельно примерно в этот момент впервые поступали в продажу у нас в Беларуси. Большинство из нас держало в руках эту продукцию впервые. И надо признать, очевидное качество этой продукции заметили все. Очень достойно!

Не могу не обратить внимания на блюдо, буквально взорвавшее мне мозг во время обеда. Никогда в жизни не мог бы я представить возможность поедания такого! Глотки утят. Странно, но…вкусно!

И постепенно мы прибыли в конечную точку нашего пребывания в этой удивительной стране. Это естественно Пекин,

Дух захватывало – считай, ничего не сказал.

столица Китая. Это третий по величине город страны, а в самом густо населенном – Чунцине – проживает ни много ни мало 35 миллионов человек!!! У нас был совершенно свободный день, поэтому, воспользовавшись этим, мы в первую очередь отправились с утра на Великую Китайскую Стену. Подъем на нее совершили на фуникулере. Там наверху мы себя и запечатлели пальцами одного из французских туристов.

Вообще красота этих мест просто не поддается описанию. Красивые высокие горы, на которых мы ходим по древнейшим кладкам всей цивилизации. А назад спуск проходил по специальной трассе на специальных приспособлениях, регулируемых рычагом. Высота трассы в некоторых местах достигала 15 метров!

К сожалению главная площадь страны Тяньаньмынь была закрыта для посещения, так как спустя неделю на ней проводился парад по случаю Дня Независимости. Поэтому вся группа окунулась в шоппинг. 8-этажное здание с 6 этажами над землей и 2 под ней заставило торговаться до исступления буквально каждого. Это как выяснилось тяжелый труд. Местные продавцы без торга не работают. Русским владеют достаточно неплохо. Многие входили в азарт. Завершили пребывание в красивом, но немного с коммунистической архитектурой городе в ресторане «Пекинская Утка» идействительно, утка оказалась самым вкусным блюдом всей поездки.

Впечатлений и новых эмоций просто не передать. Я выношу благодарность компании Шате-М Плюс и всем участникам поездки за незабываемые яркие мгновения, одни из лучших в 2011 году!

Евгений Мацепон

Linex
PRODUCER OF CONTROL CABLES

Начало деятельности фирмы P.P.H. Linex уходит корнями в 1963 год, когда в новосозданной ремесленнической мастерской было начато производство заготовок для автомоторных устройств соединительной тяги.
В 1983 году было принято стратегическое решение о начале производства комплексных тяговых механизмов, которые и сегодня являются основным предметом деятельности фирмы.

Главный производственный профиль фирмы P.P.H. Linex охватывает тяги управления, приводные тросы, тяговые и толкательные тросы, спирали и тросы Боудена (тяги привода управления дроссельной заслонкой, тормозные тросы, тросы сцепления и т.п.). Благодаря широкому предложению изделий (тросы для автомобилей таких концернов, как VW GROUP, PSA, TOYOTA, GM, FIAT) P.P.H. Linex играет ведущую роль в снабжении рынка запасных деталей в Польше и успешно наращивает экспорт производимых изделий.
Помимо деятельности на рынке запасных деталей фирма поставляет также свои изделия непосредственно на автомобильные заводы для первичного монтажа.

С 1999 года P.P.H. Linex имеет систему управления качеством в соответствии со стандартом ISO 9001:2000, предоставленную TUV NORD - независимой аудиторской фирмой.
Однако с 2009 года фирма имеет систему менеджмента качества,соответствующую требованиям технической спецификации ISO/TS 16949

www.linex.com.pl

тест-драйв

BMW 335i convertible VS Lexus SC

Уже давно закончилось лето – теплая и чарующая пара года. Лето - время активного отдыха, то время, которое ждут все, ведь именно летом, по мнению многих, наконец-то можно насладиться природой и воплотить мечты в реальность.

Я все время мечтал о кабриолете. Согласитесь, что очень немногие вещи могут сравниться с ездой с ветерком на открытой и мощной машине. Удивленные взгляды прохожих, улыбки красивых девушек, ощущение легкости и свободы. Все это и многое другое способен подарить спортивный автомобиль без крыши каждому владельцу.

Сегодня я предлагаю всем читателям перенестись в мир, где все мечты сбываются, потому что у нас на тест-драйве, целых два кабриолета: BMW 335 e93 и Lexus SC 430.

Снаружи

Lexus

Дизайн Lexus SC 430 сочетает в себе плавность линий и «доброту» с намеком на чувство вкуса у владельца. Если бы я был девушкой, то описывая внешний вид, использовал бы такие эпитеты как: милый, симпатичный, хорошенький и т.д. Но лично я скажу просто – внешне Лексус выглядит слишком спокойно, а если не лукавить то – скучновато и чрезмерно консервативно. Думаю, что от кабриолета большинство ждет более агрессивного и спортивного дизайна. Слишком «зализанной» получилась машина, слишком в ней все правильно и аккуратно.

BMW

BMW же полная противоположность, её внешний вид напоминает большую и хищную кошку, которая сосредоточилась в напряжении перед смертельным прыжком на свою жертву. Острые линии, узкие передние фонари, спортивный обвес – всё это говорит об агрессивном нраве автомобиля. Несомненно, дизайн BMW больше понравится активным и воинственным мужчинам, нежели миролюбивый дизайн Lexus.

Даже пересаживаясь с e36 в e93, я ощутил себя привычно, всё как будто уже знакомо: положения сидения, расположение рулевого колеса, высота посадки и многие другие моменты, которые создают впечатление, что находишься за рулем этого автомобиля не один месяц.

Внутри

Lexus

Находясь в салоне Lexus, Вы ощутите комфорт, спокойствие и удобство. Всё сделано на очень высоком уровне: кожа приятная на ощупь, она мягкая и качественно прошита, деревянные вставки отлично вписываются в общий стиль, добавляя ощущение роскоши и дороговизны. Сиденья просто обволакивают Ваше тело, как будто они живые и могут индивидуально приспосабливаться под любого водителя. Впервые, в автомобиле я испытал что-то подобное, по комфорту, салон Lexus - занял одно из первых мест в моём сознании, оставив самые приятные впечатления.

BMW

В BMW всё сделано качественно, но предельно просто. На центральной консоли располагается дисплей бортового компьютера, чуть ниже - панель климат контроля, ещё ниже - фирменная магнитола, и всё. Сиденья удобные, но по-спортивному жесткие, с хорошо развитыми боковыми поддержками.

Рулевое колесо достаточно маленькое с «лепестками» переключения передач. Замечу, что в e93, как и у всех BMW, сидя за рулем, хочется ехать активно.

Всё расположено в нужном месте и ничто не отвлекает от вождения. Более того, в 335-й сохраняется некая общность свойственная всем BMW.

Даже пересаживаясь с e36 в e93, я ощутил себя привычно, всё как будто уже знакомо: положения сидения, расположение рулевого колеса, высота посадки и многие другие моменты, которые создают впечатление, что находишься за рулем этого автомобиля не один месяц.

В движении

Lexus

Наслаждаясь отличным салоном Lexus, я начинаю спокойное и размеренное движение по улицам летнего Минска, держа курс на аэропорт Минск-2. В движении автомобиль снова доставляет приятные и позитивные эмоции. С поднятым верхом автомобиль оказался удивительно тихим и комфортабельным. Несмотря на низкопрофильную резину, подвеска отлично справляется с неровностями наших дорог, преодолевая их достаточно мягко. Автомат очень плавно и едва заметно переключает передачи. В общем, за рулем Lexus Вы будете просто отдыхать, получая удовольствие от движения.

Выбравшись из города, возникает непреодолимое желание проверить, на что способен автомобиль в движении. На спидометре около 100 км/ч, нажимаю газ в пол, автомат «задумчиво» переключается с 4й передачи на 3ю, начиная плавный, но при этом достаточно интенсивный разгон. Мотор как будто оживает, приглушенное шептание V-образного восьмицилиндрового двигателя сменяется мощным рокотом напоминающим звук американских мускулкаров

За рулем Lexus Вы будете просто отдыхать, получая удовольствие от движения.

70-х годов. На 180 км/ч автомат включает 4ю и высшую передачу, да-да автомат на Lexus имеет всего 4 передачи. Ускорение после 180 км/ч существенно замедляется, т.к. 4-я передача очень длинная.

Спокойно возвращаясь в Минск по могилевской трассе, на спи-

дометре около 90 км/ч, притормаживаем перед светофором. Рядом с нами, в соседнем ряду, останавливается Nissan 200 SX, рулем молодой человек лет 25. Интересная ситуация, кто проедет быстрей 400 метров - легкий 200 сильный и спортивный с 6-ступенчатой, сближенной ручной КПП или тяжелый, но более мощный Lexus с автоматом? Сразу скажу, что цифры в пользу Lexus, который, первую сотню разменивает за 6.1 секунды против 7,5 секунд у Nissan.

Но если честно я уже давно не доверяю цифрам, которые заявляют автопроизводители, в реально жизни почти всё зависит от технического состояния автомобиля и мастерства водителя. Поэтому, жестом, я приглашаю драйвера Nissan на драг-рейсинг, он с улыбкой соглашается. Включая клавишу режима Power, выключая трекшен-контроль. По зеленому сигналу светофора оба автомобиля стартуют с места. Lexus трогается бодро и динамично, после небольшой пробуксовки, нас силой вдавливает в комфортабельные сиденья. Первая до 60 км/ч, мы лидируем на один корпус, включается вторая, отрыв увеличивается до 2 корпусов, на спидометре 120 км/ч. Третья передача достаточно длинная, и это дает шанс Nissan наверстать упущенное, разрыв сокращается до одного корпуса, на спидометре 180! Я отпускаю газ, так как больше разгоняться не имеет смысла. Радует, что тормоза отлично справились с интенсивным торможением, с такой высокой скорости.

Поравнявшись, мы переглянулись с водителем Nissan, я показываю жестом, что он ехал очень достойно. Ведь действительно, если мощности было, хотя бы на 20 лошадиных сил больше, думаю, гонка закончилась бы его победой.

Продолжая наш тест-драйв, скажу несколько слов об управляемости Lexus. Несмотря на комфортную подвеску, автомобиль хорошо держит дорогу. В поворотах машина ведет себя как типичный заднеприводный автомобиль, а если при выключенном трекшен-контроле, переборщить с педалью газа, начинается занос задней оси, который достаточно легко управляется вращением руля. Жаль, что морально устаревший автомат не позволяет реализовать всю мощность двигателя.

BMW

После плавного, мягкого и комфортного Lexus мы пересаживаемся в BMW. По ощущениям это напомнило как если бы утром, принимая горячий душ, кто-то резко включил холодную воду. Кто это не переживал на личном опыте, рекомендую попробовать – бодрит не по-детски.

BMW – замечательный автомобиль, который удивительным образом совмещает в себе спортивные качества и комфорт. Он жесткий и острый в управлении, но эти качества проявляются очень гармонично, они не раздражают, а придают уверенность при вождении. Если пользоваться газом аккуратно - автомобиль едет очень тихо и спокойно. Переключения автомата происходят на уровне 1700 об/мин, при этом расход по городу не превышает 12-13 литров, отличный показатель для 300-х сильного автомобиля. Звук двигателя. О нем можно рассказывать очень долго, но конечно лучше один раз услышать самому. При плавном нажатии на педаль газа - двигателя вообще практический не слышно, но стоит притопить – и мотор просыпается. Злое рычание напоминает о том, что под капотом находится очень серьёзный агрегат. Молодцы инженеры - потрудились на славу, им удалось совместить несовместимое - спорт и комфорт.

Именно благодаря их кропотливой работе, на BMW можно ехать как быстро, так очень медленно и спокойно, и самое главное - при любом стиле вождения автомобиль едет как надо. Хочешь не спеша и отдыхая добраться из точки А в точку В - нет проблем, более того на 335й и топливо сэкономишь. Хочешь адреналина и скорости - отключи трекшен-контроль, переведи автомат в режим ручного управления - и вперед, газ в пол и поехали.

Полный бак 95 бензина, ночной Минск горит разноцветными огнями, BMW 335 – хищный зверь выходит на охоту. Двигаемся в спокойном режиме, чтобы выехать за пределы города для проверки динамических и скоростных качеств автомобиля. Переключения происходят плавно, двигателя почти не слышно, на спидометре 60 км/ч. Перечеркнутый знак «Минск» остался за спиной, самое время проверить, на что способен BMW.

Останавливаемся для старта с места, трекшен-контроль отключен, КПП в ручном режиме, газ в пол! Мощное ускорение с самых низких оборотов, 1я передача до 60 км/ч за 3 секунды, 7000 об/мин на тахометре, включаю 2ю и уже через 3 секунды 100 км/ч! Мощное и интенсивное ускорение, с ровной тягой во всем диапазоне оборотов. Заслугой этому уникальный мотор с двумя турбинами, который обеспечивает максимальный крутящий момент 400 НМ в диапазоне с 1300 до 5800 об/мин. Третья передача до 160 км/ч за 13 секунд! Легкое ощущение невесомости, учащенный ритм сердца с выбросом адреналина. 13 секунда кайфа - вот как можно назвать то, что переживаешь за рулем 335й при ускорении от 0 до 160 км/ч. Так же поражает устойчивость и уверенность с которой автомобиль едет на скорости более 200 км/ч, аэродинамика на очень высоком уровне. Управляется так же выше всяких похвал, благодаря жесткой, спортивно настроенной подвеске и низкопрофильным шинам; автомобиль отлично держит дорогу и проходить повороты на нем сплошное удовольствие. Важно дополнить, что тормоза тоже отличные - очень мощные и острые. Даже после 10-15 интенсивных торможений со скорости порядка 140-160 км/ч, они сохраняют свою эффективность и информативность без намека на перегрев! Возвращаюсь в Минск с мыслями о том, что сегодня вряд ли найдётся соперник в светофорных гонках. Ведь действительно, не часто встретишь автомобиль способный ехать до сотни менее 6 секунд, при том - в будний вечер, когда город опустел. Сейчас только таксисты на экономичных дизельках создают небольшой трафик. Однако, не тут-то было, с нами на светофоре ровняется Порше Кайен! Вот это подарок судьбы, отличный соперник для нашего «бумера». Загорается зеленый, газ до упора, мы уходим вперед, на несколько корпусов опережая соперника. Видимо водитель Порше сразу не понял нашего намеренья погоняться, и на следующем светофоре решил взять реванш. На красном - медленно отсчитываются секунды, руки немного вспотели, ощущаю что сердце стучит как будто я после пробежки. С правой стороны доносится мощная подгазовка, издаваемая Кайеном. Судя по звуку, выхлоп у него явно не штатный. Загорается зеленый, газ в пол, мы вырываем примерно один корпус, включается вторая - опять ускорение …..и тут происходит что-то немыслимое с точки зрения моего разума. Порше обгоняет нас и уходит вперед на 2-3 корпуса! Включается третья - наше отставание увеличивается уже на корпуса 2! Что у него за мотор? Как такое может быть? Ровняясь на следующем светофоре, водитель Порше открывает окно и говорит: «Ребята, у меня 700 лошадей!»

Мы все вместе улыбаемся и понимаем, что действительно, соперник участвует в боях совсем другой категории. Если «бумер» - любитель по кикбоксингу в среднем весе, то Кайен Турбо S в тюнинге - это перекачанный профессионал по боям без правил!

Наш тест-драйв подошел к концу. Идем домой в отличном и позитивном настроении, но я ловлю себя на мысли о небольшой грусти в душе, т.к. сейчас мне предстоит попрощаться с таким чудесным автомобилем как BMW 335i. Действительно, я не нашел к чему можно придраться, видимо, это авто очень хорошо подходит для моего темперамента и имеет все те качества, которые для меня являются наиболее приоритетными. Прощай BMW, и спасибо за эмоции и драйв!

Заключение

Несмотря на общую схожесть кузовов, Lexus и BMW, очень разные автомобили. В каждом из них есть своя изюминка, благодаря которой оба автомобиля по своему интересный и привлекательны.

Технические характеристики		
Автомобиль	**Lexus SC 430**	**BMW 335i**
Год выпуска	2004	2008
Объем двигателя	4293	2979 см3
Количество циллиндров	8	6
Наличие турбины	нет	битурбо
Мощность/при об.	304	306
Крутящий момент/при об.	440/3400	400/1300
Количество передач	5 автомат	6 автомат (с возможностью ручного переключения)
Снаряженная масса	1750	1700
Разгон 0-100 км/ч, сек.	6.1	6.0
Разгон 0-160 км/ч, сек.	16.5	13.6
Максимальная скорость км/ч	250	250
0-400 м/сек.	15.2	14.2
0-1000 м/сек.	27.3	25.9
Расход топлива город/трасса	17.2/	14.9/7.0
Привод	задний	задний
Шины	245/40 R18	255/35 R18
Габариты	4515 1825 1350	4580 1780 1380

Lexus SC 430 – отличный, надежный и комфортабельный автомобиль. Единственный минус, на мой взгляд – это слишком зализанный дизайн кузова, однако слабому полу он, несомненно , должен понравиться. Lexus отлично подойдет автолюбителю, которому при выборе кабриолета важен в первую очередь комфорт и надежность.

BMW 335 – автомобиль в котором спортивность и комфорт смогли соединиться в одно, гармоничное целое. BMW – машина для активного вождения, для тех кому важны эмоции во время драйва, управляемость и динамические характеристики. На этом автомобиле можно ездить, так как Вам нравится и это замечательно!

Виталий Васюк